

2008

Profil společnosti
Výroční zpráva

Company Profile
Annual Report

Broker[®]
Consulting

Nezávislý finanční konzultant



Broker[®]
Consulting

Nezávislý finanční konzultant

OBSAH PREZENTACE

Content of the presentation

Základní údaje o společnosti	
Úvodní slovo ředitele společnosti	
Představenstvo a dozorčí rada	
Profil společnosti	
Kdo jsme	
Čím se zabýváme	
Principy naší práce	
Historie společnosti	
Naše služby	
OK Finanční plán	
OK Optimalizace rodinných financí	
OK Financování bydlení	
OK Optimalizace zaměstnaneckých výhod	
Vzdělávání a personální politika	
Členství v USF	
Občanské sdružení Dobrý skutek	
Vývoj obchodu v roce 2008	
(komentář obchodního ředitele)	
Ekonomika společnosti v roce 2008	
(komentář ekonomického ředitele)	
Výkaz zisku a ztráty	
Rozvaha	
Výrok auditora	
Obchodní partneři společnosti	
Reference společnosti	
Kontaktní informace	

4.	Company Principle Data
6.	Introductory Word of the General Manager
8.	The Board of Directors and the Supervisory Board
10.	Company Profile Who we are What we are engaged in Principles of our work Company history
16.	Our Services OK Financial Plan OK Family Finance Optimization OK Housing Finance OK Fringe Benefits Optimization
20.	Further Training and Education & Human Resources Policy
22.	Membership in Union of Financial Advisers and Intermediaries, Czech Republic
24.	Good Deed, the unincorporated association
26.	Business Progress and Development in 2008 (Sales Manager's Comments)
30.	Company Economics in 2008 (Economic Manager's Comments) Profit and Loss Statement Balance Sheet Auditor's Verdict
48.	Company Business Partners
50.	Company References
52.	Contact Information

ZÁKLADNÍ ÚDAJE O SPOLEČNOSTI

Primary data on the company

Obchodní jméno společnosti: **Broker Consulting, a.s.**

IČO: 252 21 736

DIČ: CZ25221736

Sídlo společnosti: Jiráskovo nám. 2, 326 00 Plzeň

Datum zápisu do OR:

21.05.1998 jako Broker Consulting, s.r.o.

01.07.2004 jako Broker Consulting, a.s.

Společnost je zapsána v obchodním rejstříku vedeném Krajským soudem v Plzni, oddíl B, vložka 1121

Základní kapitál: 100 910 448 Kč

Předmět podnikání:

koupě zboží za účelem jeho dalšího prodeje a prodej

zprostředkování obchodu a služeb

vydavatelská a nakladatelská činnost

reklamní a propagační činnost

pojišťovací agent

pojišťovací makléř

pořádání odborných kurzů, školení a jiných vzdělávacích akcí včetně lektorské činnosti

Company Brand Name: **Broker Consulting, a.s.**

Company ID: 252 21 736

Company Tax ID: CZ25221736

Company Address: 2, Jiráskovo Sq., Pilsen 326 00

Date of registration in the Commercial Register:

21.05.1998 as the company Broker Consulting, s.r.o.

01.07.2004 as the company Broker Consulting, a.s.

The company is registered in the Commercial Register administered by the Regional Court in Pilsen, Section B, Insert No. 1121.

Registered capital: CZK 100,910,448

Corporate subject:

Acquisition of merchandise for the purpose of its re-sale and the further sale

Business and services procurement

Publishing and editing activities

Advertising and promotional activities

Insurance agent

Insurance broker

Organization of professional expert courses, training courses and other instructional events incl. lecturing activities



ÚVODNÍ SLOVO GENERÁLNÍHO ŘEDITELE A PŘEDSEDY PŘEDSTAVENSTVA

Introductory word of the General Manager and Chairman of the Board of Directors

■ Vážené kolegyně a kolegové, současní i budoucí akcionáři,

dovolte mi, abych vás touto cestou opět po roce pozdravil a poděлил se s vámi o informace o významných událostech, které hýbaly naší společností v roce 2008.

Naše společnost oslavila 10. výročí své existence a rodina Broker Consulting se rozrostla o dvě sesterské a jednu dceřinou společnost. Značka Broker Consulting je nyní přítomna i na rumunském a maďarském trhu a v červnu 2008 se k nám připojila akciová společnost Olymp2002. V závěru roku jsme též rozšířili činnost naší společnosti zakoupením portálů www.ifondy.cz a www.fondmarket.cz, čímž jsme položili základy nového oddělení e-commerce. Rosteme nejen díky těmto akvizicím, ale i organicky.

Rok 2008 byl rokem další expanze na českém trhu tažené přírůstkem nových spolupracovníků i vyšší efektivitou práce. Zvýšil se stav spolupracovníků o 623 na celkové číslo 1 558 (k 31.12.2008). Celkový zprostředkovaný obrát dle metodiky USF se ve všech oborech našeho působení v loňském roce zvýšil o 2,39 mld. Kč. Tržby z hlavní činnosti dosáhly výše 444,61 mil. Kč při dosažení 29,99 mil. Kč čistého zisku. I v prostředí zpomalení hospodářství a korekce akciových trhů se nám tedy podařilo dosáhnout meziročního růstu tržeb na úrovni 28,9 %. Pro další růst bylo nezbytné posílit i zázemí společnosti. Počet pracovníků centrály se ke konci roku zvýšil na 47 osob.

Po první vlaštovce v podobě podzimní kampaně z roku 2007 jsme se rozhodli masivně investovat do marketingu, což se pozitivně projevilo v růstu znalosti značky. Naše úsilí jsme zaměřili především na celoroční bigboardovou kampaň v klíčových krajských městech. Začali jsme také intenzivně pracovat na vztazích s veřejností pravidelným přispíváním do odborných médií i do magazínů zabývajících se životním stylem. Ke konci roku jsme tak zaznamenali 280 zmínek o Broker Consulting v tištěných i elektronických médiích, což považujeme za velký úspěch našeho PR oddělení, které započalo svoji práci v únoru 2008.

V závěru roku 2008 proběhlo zvýšení základního kapitálu z vlastních zdrojů a nerozděleného zisku z minulých let. Výše základního kapitálu společnosti v současné době dosahuje 100 910 448 Kč. V rámci Motivačního akciového programu vznikl nárok na zakoupení prioritních akcií třinácti našim kolegům, kteří svoji opci beze zbytku využili. Rozšíření akcionářské struktury o nejúspěšnější spolupracovníky obchodní sítě se pro společnost stává významným motivačním a stabilizačním prvkem.

■ Dear ladies and gentlemen, colleagues, current and future shareholders,

Let me greet you again after a year and share with you information about important events that stirred in our company in 2008.

Our company celebrated the 10th anniversary of its existence and the Broker Consulting family grew in for two affiliated and one subsidiary companies. Recently, the Broker Consulting brand has been presented even on the Rumanian and Hungarian markets, and we were joined by Olymp2002, the joint-stock company in June 2008. We extended our corporate activities by an acquisition of portals www.ifondy.cz and www.fondmarket.cz in the final part of the year, there through the foundations of a new e-commerce corporate department were laid. We have been growing not only thanks to such acquisitions, but also organically.

The year 2008 was a year of our further expansion on the Czech market stirred up by an accession of new co-workers as well as higher labor efficiency. The number of co-workers increased by 623 to the total of 1,558 (to the date 31.12.2008). The total mediated turnover based on the methodology of the Union of Financial Advisers and Intermediaries, Czech Republic, increased all over the scope of our business activities by CZK 2.39b last year. Revenues from primary activities exceeded the amount of CZK 444.61m at the achievement of CZK 29.99m net profit. Nevertheless, we managed to reach an interannual revenues growth at the level of 28.9 % in the environment of an economical slowdown and stock market correction. To support our further growth, it was necessary to reinforce the company background. The number of workers located in the headquarters moved up to 47 persons towards the end of the year

After the first swallow formed as an autumn campaign 2007, we decided to massively invest immensely in marketing, which had a positive impact on the growth of brand-consciousness. We have concentrated our efforts primarily on an annual big board campaign all over key regional cities. We have also intensively initiated to work at our public relations by our regular contributions to professional expert media and life style magazines. 280 reminders about Broker Consulting were recorded in printed and electronic media towards the end of the year that is considered a great success of our PR department, which started its work in February 2008.

The company registered capital was raised from our own resources and retained earnings from previous years in the final part of the year 2008. The height of the company registered capital has currently amounted to CZK 100,910,448. Claims of our thirteen colleagues were generated to acquire priority stocks within the Motivation Stock Program, and such options were exploited to the full. Therefore, our shareholder's structure was enlarged with the most successful business networking co-workers, which became a significant motivation and stabilization milestone in the framework of the company history.



Broker Consulting se v roce 2008 jako jeden z nejvýznamnějších členů Unie společností finančního zprostředkování a poradenství podílel na implementaci procesů na ochranu zákazníků stanovených evropskou směrnicí č. 2004/39/ES o trzích s finančními nástroji, známou jako MiFID.

V roce 2008 jsme též začali prostřednictvím strategických týmů pracovat na dlouhodobých rozvojových programech. Oblastmi, pro které byly týmy ustanoveny, jsou lidské zdroje, finanční plánování, PR & média, obchodní a tržní inteligence a expanze. Intenzivně pracujeme na rozvoji ve všech těchto oblastech a věřím, že díky tomu dokážeme opět růst rychleji než okolní trh. Naším spolupracovníkům aktuálně nabízíme vše, co ke své práci potřebují – zájem o silné značky, podpůrný software, zapůjčení notebooků, zájem o OK Finančních center, odborné i obchodní vzdělání, kariéru a vedení zkušeným managementem. Naši významnou výhodou pro klienty i spolupracovníky zůstává nezávislost na poskytovatelích finančních produktů. Naše poradenství tak může přinášet klientům nezanedbatelnou přidanou hodnotu a díky podpůrným nástrojům, jako je OK Finanční plán a hypoteční kalkulačka, je i velmi komplexní.

Minulý rok byl klíčový v položení základů k naplnění naší vize stát se vedoucím finančním konzultantem nejen v České republice, ale i v Evropské unii. Naši ambicí je dosažení obrátu 100 milionů eur do roku 2012 a poté další rozvoj společnosti v rámci EU i mimo ni díky získání dalších finančních zdrojů z úpisu akcií na některé z burz cenných papírů. V loňském, jubilejním, roce jsme se k těmto metám vydali velmi razantně.

Děkuji vám za přízeň i spolupráci.

S úctou

Petr Hrubý

generální ředitel a předseda představenstva

General Manager and Chairman of the Board of Directors

The company Broker Consulting as one of the most distinguished members of the Union of Financial Advisers and Intermediaries, Czech Republic, participated in implementing processes related to customers' protection stipulated by the European Directive No. 2004/39/ES on Markets with Financial Instruments known in MiFID in 2008.

We also started to work on long-term development programs via our strategic teams in 2008. Areas determined for teams are the following: human resources, financial planning, PR & media, business and market intelligence and expansion. We shall also intensively work on the development of all these areas, and I believe that thanks to this fact, we shall be capable of a faster growth compared to our competitive ambient market. Everything necessary for an execution of our co-workers' jobs was offered the background of our strong trademark, supporting software, laptops borrowed, the background of OK Financial Centers, expert professional and business education, career as well as an experienced management team leading. Our important competitive advantage is an independency on financial products' suppliers both provided to our clients and co-workers. Counseling services can bring an inconsiderable added value to our clients and thanks to supportive instruments such as the OK Financial Plan and the Mortgage Calculator are also very complex.

Last year appeared to be a key one in laying foundations to fulfill our vision to become the leading financial consultant not only in the Czech Republic, but in the European Union. Our ambition is to achieve the turnover EUR 100m to 2012, and afterwards a further company progress and development in the framework of the EU and outside by virtue of other financial resources' acquisition in the form of the subscription of stocks on some of stock exchanges. The milestones mentioned above were set off by us in a very fierce way in the last anniversary year.

Thank you for your respect and cooperation.

Respectfully Yours,

PŘEDSTAVENSTVO A DOZORČÍ RADA

The Board of Directors and the Supervisory Board



Petr Hrubý]

předseda představenstva
The Chairman of the Board of Directors



Vilém Podliska]

místopředseda představenstva
Deputy Chairman of the Board of Directors



Ing. Pavel Matoušek]

člen představenstva
Member of the Board of Directors



Ivana Čmovšová]

členka představenstva
Member of the Board of Directors

Martin Hrubý]

předseda dozorčí rady
Chairman of the Supervisory Board



Mgr. Timm Šmehlík]

člen dozorčí rady
Member of the Supervisory Board



Ing. Jiří Brabec]

člen dozorčí rady
Member of the Supervisory Board

PROFIL SPOLEČNOSTI

Company profile

■ KDO JSME

Společnost Broker Consulting poskytuje již 11 let na českém trhu poradenskou službu v oblasti financí. Jsme nezávislým finančním konzultantem a naše služby jsou určeny jak fyzickým, tak i právnickým osobám. Od našich poradců dostávají klienti objektivní, profesionální a nezávislá doporučení, jak nejlépe investovat své peníze, jak financovat své cíle, jak optimálně využít všech výhod státem podporovaných finančních produktů, jak hospodařit se svými penězi. Naše společnost spolupracuje s bezmála padesáti finančními institucemi, bez závazků ke kterékoliv z nich. Na základě pečlivé analýzy dokážeme každému klientovi objektivně a nezávisle doporučit, které produkty ze široké a často nepřehledné nabídky jsou pro něj v dané situaci skutečně výhodné a jaká struktura jeho portfolia je optimální. Naším cílem je snížení poplatků a zvýšení výnosů klienta. Chceme, aby naši klienti dokázali správně využít všech možností zhodnocení peněz, které český finanční trh nabízí, aby neplatili za drahé a nevýhodně nastavené finanční produkty, aby neuzavírali zbytečná pojištění, ale zároveň byli dostatečně zajištěni proti všem skutečně reálným rizikům, aby dokázali se svými penězi hospodařit systematicky, a dosáhli tak v životě všech cílů, které si stanoví.

Pro svou činnost splňujeme všechny legislativně stanovené podmínky a registrace.

■ WHO WE ARE

The company Broker Consulting has been providing counseling services in the area of finance in the Czech market for 11 years. We are independent financial consultants and run our business within the field of financial services provided to both physical entities as well as corporate bodies. Our consultants advise the clients with objective professional and independent recommendations how to invest their money, how to finance their goals, how to exploit all benefits from the government supported financial products optimally and how to manage their resources. Our company cooperates with almost fifty financial institutions having no liabilities to any of them. On basis of an accurate analysis, we are able to recommend every client in an objective and independent way which products are truly advantageous from a broad and frequently confusing offer in a particular situation, and what structure of his product portfolio appears to be an optimum. Our target is to lower charges and enhance the client's earnings. We would like to arrange that our clients would manage all capacities how to assess their money in the correct way, which the Czech financial market offers in order not to pay costly and unprofitably generated financial products and avoid concluding of unnecessary insurance policy contracts, but simultaneously would be sufficiently secured against all truly feasible risks, and would manage systematically the method how to economize their finance, and achieve all goals determined in their lives effectively.

We are fully in compliance with all legally prescribed conditions and registrations authorizing us to execute our business activities.

■ ČÍM SE ZABÝVÁME

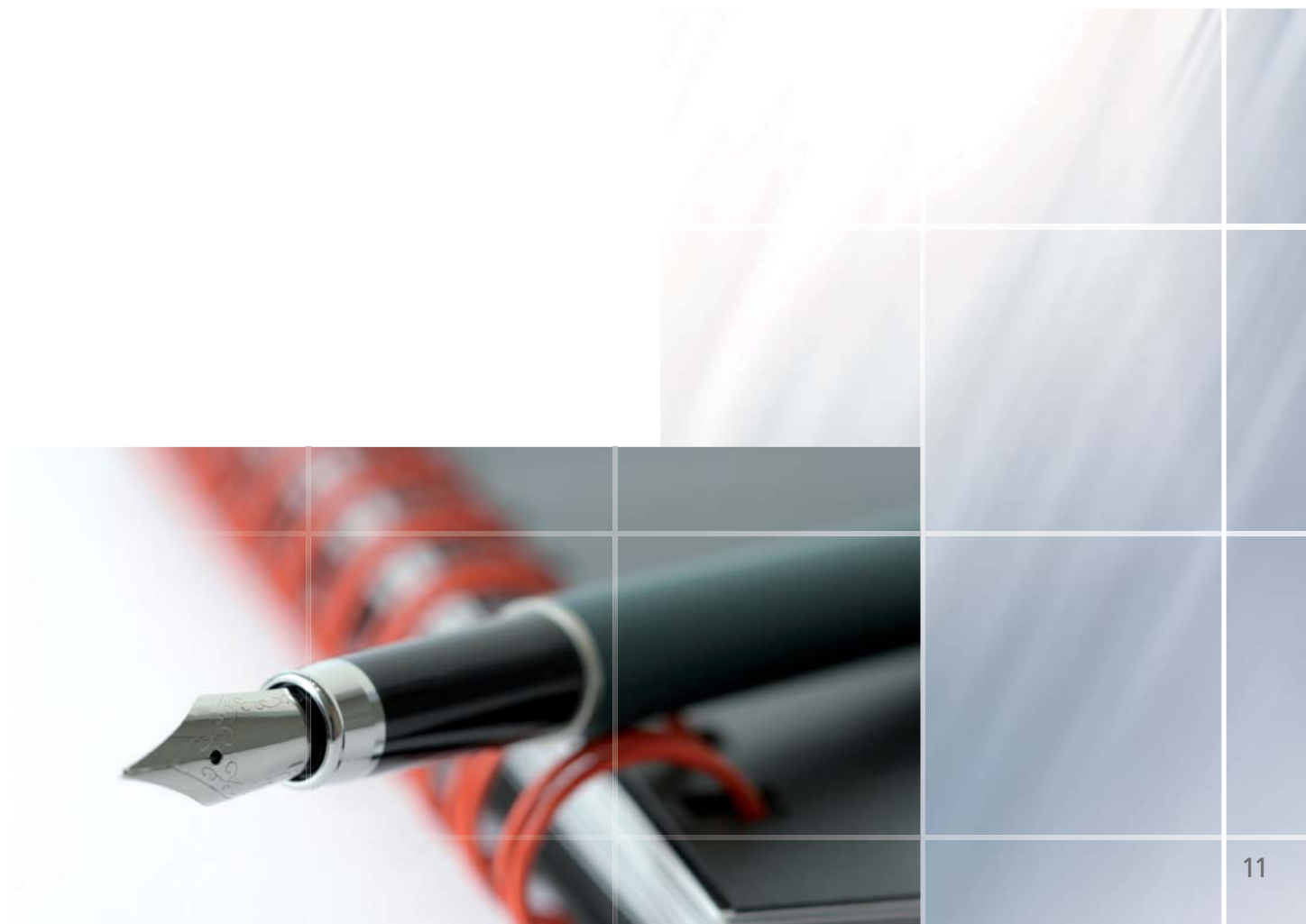
Klientele všech příjmových skupin, ať už se jedná o fyzické osoby, či společnosti, jsme schopni poskytnout tyto služby:

- Konzultace v oblasti rodinných financí, finanční plánování na základě potřeb, cílů a finančních možností klienta.
- Poradenství v oblasti financování bydlení, výběr nejvhodnějších úvěrových produktů, včetně nastavení a vyjednávání úvěrových podmínek s bankami.
- Sestavení finančního portfolia, při němž klient využije maximálně všech dostupných státních dotací.
- Výběr produktů, které umožní klientům nejvýhodnější zhodnocení jejich úspor s ohledem na jejich rizikový profil.
- Činnost pojišťovacího makléře pro střední a velké společnosti.
- Tvorbu sociálních programů s využitím daňových zvýhodnění pro podniky a společnosti.
- Poradenství v oblasti investic pro právnické i fyzické osoby.

■ WHAT WE ARE ENGAGED IN

We are able to provide our services to clientele of all income levels, whether it indicates physical entities or corporate bodies such as:

- Consultations within the field of family finance, financial planning based on needs, targets and financial possibilities of the client.
- Counseling within the field of financing housing, a selection of the most optimum credit products inclusive of setting and negotiating of credit terms and conditions with bank houses.
- Processing of the financial portfolio where the client exploits the maximum of all available government subsidies.
- Selection of products enabling the client the most optimum assessment of their savings subject to their risk profile.
- Activities involving insurance brokering for medium and large sized companies.
- Formation of social programs with the application of tax preferences for corporate bodies and companies.
- Investment counseling for physical entities and corporate bodies.



■ PRINCIPY NAŠÍ PRÁCE S KLIENTY

Veškerá činnost naší společnosti je založena na několika principech, které byly formulovány na základě našich desetiletých zkušeností. Naši konzultanti jsou systematicky vedeni k jejich dodržování, a tím k poskytování služeb, u nichž se klient může spolehnout na maximální kvalitu, profesionalitu a nezávislost.

Bezpečí uložených prostředků

Ke spolupráci si vybíráme pouze silné finanční instituce s vysokým ratingem, u nichž jsme si jisti stabilitou, zájmem o kvalitu produktů a profesionálním přístupem.

Vysoká kvalita partnerů a špičkové programy

Nabídku spolupracujících finančních institucí pečlivě analyzujeme a pro naše klienty vybíráme pouze to nejlepší, co jednotlivé instituce nabízejí. Pod garancí naší značky doporučujeme pouze námi vybraná špičková řešení, která jsou pro klienty výhodná dlouhodobě.

Svobodný výběr a nezávislost

Jako nezávislý konzultant si můžeme dovolit nenabízet produkty, které nespĺňují předpoklad efektivit pro klienta. Produkty jednotlivých institucí posuzujeme naprosto objektivně a nemáme žádný důvod stranit některé z nich nebo prosazovat určité konkrétní produkty. Jediným a určujícím parametrem výběru je pro nás vždy optimální řešení pro klienta.

Individuální přístup ke klientům

Ke správnému výběru vhodných finančních produktů je třeba přesně znát cíle, možnosti, očekávání a rizikový profil klientů. Naši konzultanti věnují maximální pozornost důkladné specifikaci potřeb klientů a řešení navrhnou vždy na základě posouzení jejich konkrétní situace. Diskrétní přístup považujeme při poskytování finančních služeb za samozřejmost.

Trvalá péče a dlouhodobý servis

Služby našich finančních konzultantů nespočívají jen v doporučení vhodných finančních produktů. Nedílnou součástí péče o klienta je i pravidelný bezplatný finanční servis, který klientům umožňuje včas reagovat na změny v jejich finanční situaci, ale i na změny ve vyvíjejícím se světě finančních trhů.

Komplexní přístup

Na situaci každého klienta nahlížíme z dlouhodobého hlediska v souvislosti se všemi finančními potřebami, které ho mohou v životě potkat. Vybraná řešení vycházejí nejen z odborné znalosti finančního trhu, ale také ze zkušeností běžného života.

■ PRINCIPLES OF OUR WORK WITH CLIENTS

Overall business activities of our company are based on several fundamental principles defined in terms of our ten-year experience. Our consultants are systematically led to follow such conventions, and thereby to a provision of services where the client can rely on a maximum quality, professional attitude and independency.

Deposited Resources Security

We cooperate merely with strong financial institutions with a high level of their rating, whereas our company can be certain of their stability, interest in products' quality and professional attitude.

High Quality of Partners and Top Programs

The offer of cooperating financial institutions is analyzed with care, and only the best what individual institutions offer is selected for our clients. We recommend only the top solutions, which indicate long-term benefits.

Independency and Voluntary Selection

Being the independent financial consultants, we can afford not to sell products that do not comply with our suggestion of the client efficiency. Products of individual institutions are evaluated in an absolutely objective way, and there is no reason for us to favor some of them, or to enforce certain particular products. The only and designating parameter of such a selection shall always be an optimum solution for our client, indeed.

Individual Approach to Clients

For an appropriate selection of suitable financial products it is necessary to identify accurately the targets, possibilities, expectations and the risk profile of the clients. Our consultants pay a maximum attention to appropriate specifications of needs of clients, and a solution shall always be proposed on basis of the assessment of their particular situation. A tactful approach is considered a certainty at providing financial services.

Permanent Care and Long-term Customer Service

Services of our consultants do not base only in recommendations of efficient financial products. An integrated part of our customer care is also a regular financial service supplied to our clients free of charge, and enabling them to respond to overall changes in the life of an individual or in the situation on the market.

Comprehensive Approach

A situation of every client shall always be observed in respect of a long-term view in connection with complex financial needs that the client can experience in his life. It is necessary to observe needs of every human being not only from the professional point of view originating in the knowledge of the financial market, but also in respect of a common life.



■ HISTORIE SPOLEČNOSTI

Společnost Broker Consulting přišla v době svého vzniku, v roce 1998, s ojedinělou službou nezávislého zprostředkování finančních produktů a poradenství. Do té doby byl český trh ovládán pouze přímými prodejci a Broker Consulting se tak stal jedním z průkopníků finančního poradenství u nás. Za jedenáct let své existence se z malé společnosti s ručením omezeným stala nadnárodní akciová společnost s významným postavením na českém, slovenském, maďarském a rumunském trhu. Po celou dobu existence společnosti roste každoročně obrát průměrně o 50 %.

■ COMPANY HISTORY

The company Broker Consulting introduced a unique service of an independent financial products and counseling procurement at the period of its establishment in 1998. The Czech market was controlled merely by direct vendors, and thus Broker Consulting became one of financial counseling initiators in our country. A small limited company has transformed into a multinational joint-stock company with a considerable position on Czech, Slovak, Hungarian and Romanian markets for eleven years of its existence. The turnover has been growing annually by 50 % on average for the whole period of the company existence.

NEJDŮLEŽITĚJŠÍ MEZNÍKY VE VÝVOJI SPOLEČNOSTI

- 1998** • založení společnosti Broker Consulting, s.r.o. se sídlem v Plzni, Dominikánské ul. 9
- 2000** • změna sídla společnosti – Plzeň, Edvarda Beneše 70–72
- 2001** • počet klientů dosáhl 50 000
- 2003** • roční obrat společnosti překonal hranici 100 mil. Kč
• počet klientů dosáhl 100 000
- 2004** • změna právní formy na Broker Consulting, a.s.
• změna sídla společnosti – Plzeň, Klatovská 7
- 2005** • fúze se společností Integrated Financial Services, s.r.o.
• roční obrat překonal hranici 200 mil. Kč
• změna sídla společnosti – Plzeň, Koterovská 1
• vybudování pracoviště centrály v Praze, Průběžná 78
- 2006** • nasazení nového systému pro elektronické zpracování dat a výpočet provizí
• spoluzaložení Unie společností finančního zprostředkování a poradenství
• založení Broker Consulting, s.r.o. na Slovensku se sídlem v Bratislavě
• počet klientů dosáhl 150 000
- 2007** • roční obrat společnosti překonal hranici 300 mil. Kč
- 2008** • založení dceřiné společnosti v Rumunsku (OK Consulting Broker de Asigurare SA)
• založení dceřiné společnosti v Maďarsku (Broker Consulting Független Pénzügyi Tanácsadó és Biztosításközvetítő Zrt.)
• roční obrat celé skupiny firem se podle konsolidovaných výsledků přiblížil půl miliardě korun
• změna sídla pražské centrály na adresu Evropská 136
• nákup 100 % akcií obchodní společnosti Olymp2002, a.s.
• počet klientů přesáhl 200 000
• obchodní síť se rozrostla o více než 600 spolupracovníků a celkový počet konzultantů Broker Consulting přesáhl hranici 1500
• po celém území České republiky začala vznikat poradenská OK Finanční centra, v nichž poskytují své služby široké veřejnosti poradci Broker Consulting

KEY MILESTONES IN THE COMPANY DEVELOPMENT

- Establishment of the company Broker Consulting, s.r.o. registered at 9 Dominikanska Str., Pilsen
- Change of the company headquarters – 70–72 Edvarda Beneše, Pilsen
- Number of clients amounted to 50,000
- Annual turnover of the company exceeded the limit of CZK 100m
• Number of clients amounted to 100,000
- Change of the legal title of the company to Broker Consulting, a.s.
• Change of the company headquarters – 7 Klatovská Str., Pilsen
- Fusion of the company with Integrated Financial Services, s.r.o.
• Annual turnover of the company exceeded the limit of CZK 200m
• Change of the company headquarters – 1 Koterovská, Pilsen
• Development of the central work base in 78 Průběžná, Prague
- Implementation of a new system for electronic data processing and calculation of commissions
• Co-establishment of the Union of Financial Advisers and Intermediaries, Czech Republic
• Establishment of the company Broker Consulting, s.r.o. in Slovakia registered at 52 Košická, Bratislava
• Number of clients amounted to 150,000
- Annual turnover of the company exceeded the limit of CZK 300m
- Establishment of the affiliated company in Romania (OK Consulting Broker de Asigurare SA)
• Establishment of the affiliated company in Hungary (Broker Consulting Független Pénzügyi Tanácsadó és Biztosításközvetítő Zrt.)
• Annual turnover of the whole group of companies approached a half billion of CZK based on consolidated results
• Change of the Prague Headquarters registered at 136, Evropská, Prague
• Acquisition of 100 % of stocks of the business company Olymp2002, a. s.
• Number of clients exceeded 200,000
• Business network grew in for more than 600 co-workers and the total number of consultants of the company Broker Consulting exceeded the limit 1,500
• OK Financial Centers started to be established all over the territory of the Czech Republic where consultants of Broker Consulting provide their services to a broad public

NAŠE SLUŽBY

Our services



■ OK FINANČNÍ PLÁN

Finanční plánování patří mezi nejmodernější a nejvíce využívané služby. Společnost Broker Consulting vyvinula jedinečnou on-line aplikaci, která na základě posouzení klientovy finanční situace, jeho vztahu k riziku a stanovení jeho dlouhodobých i krátkodobých cílů dokáže za použití propracované metodiky navrhnout postupy, jak těchto cílů prostřednictvím moderních finančních produktů dosáhnout.

Za pomoci finančního plánu dokážeme najít řešení, jak dosáhnout finanční nezávislosti. Podle našich zkušeností má 90 % lidí možnost do 15 až 20 let přestat pracovat a přitom si udržet stávající životní úroveň.

Myšlenka finančního plánování, komplexní přístup k penězům, stojí na vrcholu současné nabídky v oboru finančních služeb.

Z finančního plánu získá klient informace:

- Jak uspořádat své finance s ohledem na potřeby, cíle a aktuální i očekávanou rodinnou situaci.
- Jak dlouho bude trvat cesta k dosažení jeho cílů za použití navržených postupů.
- Jaké finanční produkty jsou v jeho situaci optimální, kdy je vhodné uzavírat smlouvy, v jakých intervalech a v jakých částkách je vhodné s ohledem na cíle a rizikový profil investovat, jak nejlépe využít výhod všech státem podporovaných produktů.
- Jak reagovat na změny v životě, aniž by bylo ohroženo dosažení stanovených cílů.

■ OK FINANCIAL PLAN

Financial planning shall currently be considered the most up-to-date and mostly privileged service. The company Broker Consulting has developed a unique online application, which based on the client's financial situation assessment, his relation to the risk and determination of his long-term and short-term goals can manage to propose procedures under the conditions of pre-elaborated methodology how to achieve such goals via up-to-date financial products.

We are able to find a solution by means of our financial plan how to reach financial independency. In our experience, 90 % of people have a possibility to stop working within the period of 15 to 20 years, and to hold their present standard of living, hereat.

The idea of financial planning as a complex attitude to finance stands on the top of the present offer within the financial services field.

Information acquired by the client from the Financial Plan:

- How to systematize finance with regard to needs, targets and present as well as an expected family situation.
- How long the whole journey would take to reach targets if applied the procedures proposed.
- What financial products shall be an optimum in such a particular situation, when it is suitable to conclude contract policies.
- What intervals and what amounts of money it is suitable to invest with respect to targets and the risk profile as well as how to take advantages to exploit all the products supported by the government.
- How to respond to changes in the life without any possible threat of determined goals definition



ok OPTIMALIZACE RODINNÝCH FINANČÍ

■ OK OPTIMALIZACE RODINNÝCH FINANČÍ

Optimalizace rodinných financí pomáhá klientům najít nejlepší možnosti a kombinace využívání finančních produktů v souladu s jejich potřebami. Klienti přitom nevydají ani korunu navíc. Optimalizace upravuje skladbu rodinných výdajů takovým způsobem, aby odpovídala aktuálním potřebám a možnostem rodiny a zároveň aktuální nabídce moderních finančních produktů na trhu. Poskytnutí této služby má tři fáze:

1. Posouzení již uzavřených smluv a nalezení rezerv

V každé domácnosti se najdou smlouvy o pojištění, spoření či různé kombinace finančních produktů, o jejichž výhodnosti se přestalo uvažovat. Tyto smlouvy byly uzavřeny v minulosti, na platby byly zavedeny trvalé příkazy k úhradě a měsíčně jsou do nich investovány nemalé částky. Velmi často jsou mezi nimi nevykonné a zbytečné finanční produkty, které pouze zatěžují rodinný rozpočet. Naši finanční konzultanti provedou posouzení a rozbor všech uzavřených smluv a identifikují ty, které jsou pro klienty nevýhodné nebo zbytečné.

2. Návrh a realizace změn

Po nalezení rezerv následuje návrh variant, jak zvýšit výkon financí domácnosti. Naši konzultanti doporučí, které produkty je vhodné zachovat, které naopak zrušit, které stačí jen upravit. Pro lidi, kteří nepracují v oblasti financí, je stále složitější se správně zorientovat v nepřehledném množství nabídek finančních institucí, proto nabízíme pomoc i při realizaci potřebných změn. Máme stále k dispozici aktuální informace a možnost nezávisle porovnávat výhodnost finančních produktů všech bank, pojišťoven a spořitelen.

3. Pravidelný servis

Aby byla skladba finančních produktů optimální po celý život, je třeba o finance pečovat pravidelně a průběžně upravovat hospodaření s penězi podle měnící se životní situace. Naši finanční konzultanti poskytují klientům bezplatně pravidelný servis, kdy sledují změny v jejich životě, ať už se jedná o založení rodiny, zvýšení platu nebo koupi bytu, a na jejich základě navrhnou přizpůsobení využívaných finančních produktů.

■ OK FAMILY FINANCE OPTIMIZATION

The Family Finance Optimization shall help the clients find the best alternatives and combinations of the financial products exploitation in compliance with their needs. Nevertheless, clients shall not spend anything on the top. The optimization is an adjustment of family expenses' structure in the way to correspond to current needs and family possibilities, and simultaneously to suit the current offer of modern financial products available on the market. The provision of such a service has three phases:

1. Concluded Contracts Assessment, Detection of Reserves

A range of insurance contracts, savings or various combinations of financial products starts to cumulate in most of households after a certain time, and their convenience stopped to be considered, at all. Such contract policies were concluded in the past, therefore, permanent charging orders were arranged for these payments and fairly big amounts are invested in them monthly. Inefficient and unprofitable financial products are quite often among them. Certainly, it is beneficial not to burden your family budget with old and inefficient financial products. Our financial consultants shall execute an assessment and shall analyze all concluded contracts and identify those, which are inefficient or unreasonable for our clients.

2. Proposal and Implementation of Changes

Upon identification of reserves, the process is followed by a proposal of options how to increase performance of finance in the particular household. The proposal is submitted explaining which products should be retained, which should be denounced and which corrected. People who do not work in the field of finance could find it more and more complicated to be acquainted with a copious amount of offers provided by financial institutions, therefore, we shall assist our clients to implement the necessary changes. The latest information are always at our disposal as well as we have an ability to compare independently the convenience of products offered by all bank houses, insurance companies and savings banks.

3. Regular Service

In order to have the financial products' structure optimal for the whole life, it is necessary to care for finance regularly and continually modify the cash management on basis of a varying life situation. Our financial consultants shall provide clients a regular service free of charge, when they monitor changes in their lives regardless the fact, whether it is a wedding, growth of income, or an acquisition of the flat, and on such basis they propose customization of financial products exploited.



■ OK FINANCOVÁNÍ BYDLENÍ

Služba OK Financování bydlení pomáhá všem, kteří se rozhodnou pořídit si vlastní bydlení, najít ty nejlepší varianty na úvěrovém trhu a vyřešit financování bytu nebo domu podle jejich představ a s ohledem na jejich cíle a možnosti. Zvolený způsob investice nesmí být noční můrou, ale uváženou a reálnou cestou k vlastnímu bydlení. Pořízení vlastního bydlení je významným finančním rozhodnutím se značným dosahem do budoucnosti, proto je třeba vždy pečlivě zvážit všechny dostupné informace a možnosti.

Jaké výhody přináší využití naší služby OK Financování bydlení?

1. Nezávislost

Naši hypoteční specialisté pracují se speciálním hypotečním kalkulátorem, díky němuž dokážou porovnat aktuální podmínky úvěrových produktů všech velkých bank a stavebních spořitelen a vybrat z nich pro klienty optimální řešení, včetně vyhodnocení bonity žadatele.

2. Individuální přístup

Řešení je klientům navrhováno vždy na základě pečlivého zvážení jejich konkrétní situace a specifických požadavků. Nenavrhujeme žádný univerzálně nejlepší produkt, ale konkrétní postup, optimálně sestavený pro konkrétního klienta.

3. Úspora nákladů

Díky tomu, že s bankovními institucemi pracujeme dlouhodobě a vybudovali jsme si ve finančním světě dobré jméno, máme v jednání s nimi mnohem širší možnosti než jednotliví žadatelé o úvěry. Naši hypoteční specialisté proto mohou pro klienty získat exkluzivní podmínky nejen v úrokových sazbách, ale i v ostatních poplatcích. Kromě finančních úspor přináší služby hypotečních specialistů našim klientům i významnou úsporu času.

4. Servis

S hypotékou nebo úvěrem souvisí i celá řada dalších potřeb, jako je například zabezpečení úvěru, pojištění majetku, vinkulace. Dokážeme posoudit a porovnat i tyto produkty, doporučit ten nejlepší a pomoci s jejich vyřízením. Průběžně, po celou dobu využívání finančního produktu, zejména při výrocí fixace úrokové sazby či při změně životních podmínek, jsou hypoteční specialisté klientům opět k dispozici, jsou připraveni ke konzultaci a nalezení optimálního řešení.

■ OK HOUSING FINANCING

The service OK Housing Financing shall assist everyone who decides to procure their own accommodation, to find the best possible options on the credit market and to solve financing of a flat or a house in compliance with their ideas and with regard to their goals and potentials. The selected type of an investment shall not become a nightmare, but a carefully considered reality leading to own housing. The acquisition of own housing is a serious financial decision reaching immensely to the future, therefore all available information and options must always be considered with care.

What advantages should you expect from using our service OK Housing Financing?

1. Independency

Our mortgage specialists work with a special mortgage calculator enabling them to compare up-to-date conditions of credit products within all large bank institutions and building savings societies, and select from them an optimum solution for clients inclusive of an assessment of the applicant's credit score.

2. Individual Approach

A solution under the conditions of a careful consideration of their particular situation and specific requirements shall always be proposed to clients. We shall not promote any versatile efficient product, but a detailed procedure processed in an optimum method on request of a particular customer.

3. Cost Savings

Thanks to the fact that we cooperate with bank institutions on a long-term basis and managed to build up a respectful reputation, we are equipped with rather broader possibilities than ordinary individual credit and loans applicants if negotiated with such institutions. Therefore, our mortgage specialists can conclude exclusive terms and conditions not only in question of interest rates, but also in other charges. An inconsiderable advantage is also – next to financial savings – even the time saved.

4. Service

A whole range of other needs is related to the mortgage or the loan such as security of the loan, property insurance and immobilization. We are able to examine and compare even these products, recommend the best one and assist with its arrangement. Continually, for the whole period of using the financial product especially at the anniversary of the immobilization of the interest rate, or at the change of live conditions, the mortgage specialists are at the disposal of their clients and ready to advise and find an optimum solution.

■ OK OPTIMALIZACE ZAMĚSTNANECKÝCH VÝHOD

Stále více firem využívá k odměňování a motivaci svých zaměstnanců mimoplatových výhod ve formě příspěvků na finanční produkty, nejčastěji na penzijní připojištění a soukromé životní pojištění. Služba OK Optimalizace zaměstnaneckých výhod, která je určena korporátní klientele, pomáhá najít ty nejlepší možnosti využívání daňových výhod v souladu s potřebami a požadavky vaší firmy.

Co služba OK Optimalizace zaměstnaneckých výhod firmám nabízí?

- Navržení nejvhodnějšího způsobu využití finančních produktů v jejich personální politice. Dokážeme vytvořit motivační a stabilizační zaměstnanecké programy s využitím daňových zvýhodnění nebo jiné speciální kombinované programy.
- Úsporu času, a to díky našim zkušenostem a propracovaným postupům při zavádění personálních programů i nových benefitů a při komunikaci s finančními institucemi.
- Snížení administrativní zátěže spojené se zavedením zaměstnaneckých programů.
- Garanci jistoty, že budou firemní prostředky vynaloženy do kvalitních a smysluplných finančních produktů.
- Poskytnutí nezávislého poradenství vedení firem i jejich zaměstnancům, včetně servisu i pro další finanční služby a produkty.

Jaké jsou výhody zavedení benefitů pro zaměstnavatele?

- Motivace zaměstnanců
- Stabilizace zaměstnanců
- Snížení mzdových nákladů
- Zajištění rizik
- Daňové zvýhodnění

Jaké jsou výhody zavedení benefitů pro zaměstnance?

- Bonus – navýšení platu o příspěvek zaměstnavatele
- Jistota zajištění osobních rizik
- Daňové zvýhodnění

■ OK FRINGE BENEFITS OPTIMIZATION

An increasing number of companies exploits the possibility to reward and motivate their employees in the form of contributions to financial products, the most frequently to a pension scheme and a private life insurance. The service OK Fringe Benefits Optimization shall be defined for corporate clientele and shall help them find the best options in using tax allowances in compliance with the employer's needs and requirements.

What does the OK Fringe Benefits Optimization service offer to corporate companies?

- We shall propose the most efficient application of financial products within the field of your human resources policy. We shall create motivation and stabilization employees' programs with the application of tax preferences or any other special combined programs.
- Time savings – we are experienced and have our own procedures if implementing conceptions of human resources programs and new benefits as well as if communicating with financial institutions.
- Decrease your administrative burden related to the implementation of fringe benefits' programs.
- Guarantee of certainty that the employer shall pay its finance in the form of employer's contributions into quality and meaningful financial products.
- Provision of an independent counseling and service for corporate companies and their employees including the service supplied even to other financial services and products.

What are advantages arising from implementation of fringe benefits for employers?

- Employees' motivation
- Employees' stabilization
- Labour costs' decrease
- Risks security
- Tax preferences

What are advantages arising from implementation of fringe benefits for employees?

- Premium – increase of the salary for the employer's contribution
- Certainty of personal risks security
- Tax preferences

VZDĚLÁVÁNÍ A PERSONÁLNÍ POLITIKA

Further training & education and HR policy

■ VZDĚLÁVÁNÍ A PERSONÁLNÍ POLITIKA

Pro naši společnost jsou vždy na prvním místě lidé, kteří pro ni pracují. Výběr spolupracovníků, ale i péče o ně, jsou v Broker Consulting považovány za klíčovou součást úspěchu. Pro schopné lidi, kteří v sobě objeví talent a chuť pracovat v oblasti financí, nabízí firemní motivační systém jedinečnou možnost získat know-how a vybudovat kariéru v jednom z nejlukrativnějších oborů.

Společnost Broker Consulting staví svůj úspěch především na profesionalitě a spokojenosti svých spolupracovníků. Chlubou naší společnosti je propracovaný vzdělávací systém. Každý z našich konzultantů tak prochází řadou školení, která mu kromě legislativně daných požadavků na výkon profese finančního poradce, poskytnou komplexní vzdělání v oboru.

Náš vzdělávací systém je třístupňový. Stupně vzdělání jsou nazvány: Finanční abeceda, Finanční akademie a Manažerská akademie.

■ FINANČNÍ ABECEDA

Finanční abeceda zahrnuje úvodní blok seminářů. Noví spolupracovníci se zde naučí jednat s klientem, získat data pro finanční plán i způsob, jak správně finanční plán sestavit. Semináře Finanční abecedy poskytují dostatečný základ obchodních dovedností i potřebný rozsah informací a znalostí. Jejich součástí je také přehled související legislativy.

■ FURTHER TRAINING AND EDUCATION AND HUMAN RESOURCES POLICY

People working for our company shall always be privileged. The selection of coworkers including their subsequent care of them is considered a key part of success in Broker Consulting. Our Corporate Motivation Scheme offers a unique possibility for qualified people who reveal a talent and willingness to work in the area of finance, and like to gain know how and built up a career in one of the most lucrative fields of business.

The company Broker Consulting builds up its success predominantly on professional attitude and satisfaction of its coworkers. A well-elaborated educational system is considered a pride of the company. Thus, every one of our consultants must undergo series of instructions, which apart from legislatively given requirements for an execution of his financial consultant profession shall provide a complex instruction in the field.

Our instructional system comprises of three levels. Every level of training and education are identified as the following: Financial ABC, Financial Academy and Management Academy.

■ FINANCIAL ABC

The Financial ABC covers an introductory sequence of seminars. New coworkers will be taught how to deal with the client, gain data for the financial plan and a procedure how to generate the financial plan correctly. Seminars of the Financial ABC shall provide a sufficient base of business skills as well as a needful scope of information and knowledge. An overview of related legislation represents its integrated part.

 FINANČNÍ
ABECEDA

■ FINANČNÍ AKADEMIE

Druhou linií vzdělávacího systému je Finanční akademie. Je určena jako model nadstavbového vzdělávání zkušeným odborníkům, kteří již mají za sebou řadu vzdělávacích aktivit. Součástí Finanční akademie jsou mimo jiné semináře zaměřené na finanční matematiku, pokročilé investování, obchodování s cennými papíry, finanční deriváty, obchodní, komunikační a prezentační dovednosti, image, životní styl, ale i práci s pokročilými aplikacemi MS OFFICE.

■ MANAŽERSKÁ AKADEMIE

Dobře fungující týmy jsou základem úspěchu firmy a k jejich vybudování je třeba mít kvalifikované manažery. Na manažerskou pozici má možnost postoupit v naší společnosti každý, kdo má pro tuto práci dostatek ambicí a prokáže je svými pracovními výsledky. Kurzy Manažerské akademie jsou sestaveny tak, aby každý začínající manažer získal dostatek informací o tom, jak vést tým, jak vést motivační pohovory s podřízenými a jak vést pohovory s uchazeči o práci.

Absolventi získávají know-how pro budování týmu, v němž budou lidé pracovat efektivně, profesionálně a s chutí.

■ FINANCIAL ACADEMY

The second level of the instructional system is the Financial Academy. It is determined to function as a model of upgrade education for experienced experts who have attended a range of instructional events and activities. Apart from others, seminars focused on financial mathematics, advanced investing, trading securities, financial derivatives, business, communication and presenting skills, image, life style, but also the operation with the latest version of MS OFFICE form parts of the Financial Academy.

■ MANAGEMENT ACADEMY

Well-operating teams form the base of the corporate success of the company, and to build them up, qualified managers are needed. Everyone in our company has a possibility to accede to the managerial position, i.e. everyone who is ambitious and shall prove results of his/her work to colleagues. Courses of the Management Academy are drafted in order to provide every junior manager a sufficient amount of information about team leading, how to run motivation interviews with sub-ordinates, and how to interview potential job candidates.

Graduates shall gain know how applicable to the team building where people would work efficiently, professionally and with pleasure.



UNIE SPOLEČNOSTÍ FINANČNÍHO ZPROSTŘEDKOVÁNÍ A PORADENSTVÍ

Union of Financial Advisers and Intermediaries



■ ČLENSTVÍ V USF

Broker Consulting, a.s. patří mezi zakládající členy Unie společností finančního zprostředkování a poradenství – USF, která vznikla v červnu roku 2006 jako neziskové profesní sdružení právnických a fyzických osob podnikajících na území České republiky v oblasti finančního poradenství a zprostředkování. Cílem USF a všech jejích členů je především zlepšení kvality poskytovaných služeb v tomto oboru. Členství v USF je pro naše klienty zároveň zárukou důsledného dodržování všech legislativních i etických pravidel platných v oboru finančního poradenství.

Spolupracovníci Broker Consulting jsou také aktivními členy jednotlivých komisí, pracovních sekcí, ale i představenstva tohoto profesního sdružení a prostřednictvím USF se podílejí i na připomínkových řízeních MF ČR a ČNB při tvorbě nových předpisů.

Předsedou Rady USF je generální ředitel Broker Consulting Petr Hrubý. Ekonomický ředitel Broker Consulting, Pavel Matoušek, působí v rámci USF v Komisi pro tvorbu legislativy na ochranu spotřebitele při MF ČR, v Komisi pro tvorbu etického kodexu finančních institucí při MF ČR a v sekci pojišťovnictví. Hypoteční specialista Linda Fejtková je členkou Legislativní komise USF, key account manager Petr Hora zastupuje naši společnost v Etické komisi USF, ředitel PR Jan Lener působí v Komisi pro média a marketing. Compliance officer Eva Wollerová pracuje společně s ředitelem oddělení e-commerce Markem Janštou také jako členka sekce investic. Marek Janšta je zároveň členem představenstva USF.

■ MEMBERSHIP IN THE UNION OF FINANCIAL ADVISERS AND INTERMEDIARIES

Broker Consulting, a.s. is one of establishing members of the Union of Financial Advisers and Intermediaries, Czech Republic, which was established in June 2006 as a non-profit professional alliance of legal and physical bodies operating in the territory of the Czech Republic within the field of financial intermediary and counseling. The target of the Union and all its members is primarily to enhance the quality of services provided in this field. The membership in the Union of Financial Advisers and Intermediaries is a guarantee of a consistent observance of all legislative and ethical rules valid within the financial consultancy for our clients.

Coworkers of the company Broker Consulting are also active members of individual commissions, working sections, but also the Board of Directors of this professional association, and by means of the Union, they are engaged in making comments of the Ministry of Finance of the CR and the CNB at the process of formation new regulations.

The Chairman of the Union Council is the Broker Consulting General Manager, Mr. Petr Hrubý. The Economic Manager of Broker Consulting, Pavel Matoušek, operates under the authority of the Union of Financial Advisers and Intermediaries in the Commission on generating legislation to protect consumers at the MF of the CR, in the Commission dealing with generating financial institutions' ethical codex at the MF of the CR and within the Insurance System Section. The Mortgage Specialist, Linda Fejtková, is a member of the Legislation Commission at the Union of Financial Advisers and Intermediaries, Petr Hora, the Key Account Manager, represents our company in the Ethical Commission of the Union of Financial Advisers and Intermediaries, Jan Lener, the PR Manager, operates within the Marketing and Media Commission. Eva Wollerová, the Compliance Officer, cooperates together with Marek Janšta, E-commerce Department Manager, also as members of the Investment Section. Simultaneously, Marek Janšta is a member of the Board of Directors of the Union of Financial Advisers and Intermediaries.



OBČANSKÉ SDRUŽENÍ DOBRÝ SKUTEK

GOOD DEED, the Unincorporated Association



■ Přestože lidé v Broker Consulting žijí podle kréda „Každý svého štěstí strůjcem“ a na jeho základě se rozhodli vložit do své kariéry maximum svých možností, jsme si vědomi, že ne všem lidem je umožněno se tímto heslem řídit. Na světě je mnoho těch, kteří dělají maximum, ale přesto se s ohledem na své handicap neobejdou bez pomoci ostatních. Společnost Broker Consulting, a.s. proto ve spolupráci s Jágr Teamem, s. r. o. spoluzaložila v roce 2005 občanské sdružení Dobrý skutek. Od té doby podporuje činnost sdružení dotací režijních nákladů, pronájmem prostor, poskytnutím výpočetní techniky a finančními dary. V roce 2008 byla prostřednictvím Dobrého skutku poskytnuta pomoc celkem 68 klientům a Broker Consulting se stal stejně jako v předchozích letech největším dárcem sdružení.

Broker Consulting podpořil vloni také charitativní akci „Golf pro Dobrý skutek“ konanou v červenci 2008 na Karlštejně. Na naší Výroční konferenci proběhla akce „Darování srdce“, jejíž výtěžek rovněž putoval ke klientům občanského sdružení.

Patnáct našich spolupracovníků se rozhodlo už v roce 2006 zapojit do projektu Adopce Dobrého skutku. V rolích adoptivních rodičů tak za tři roky poslali finanční příspěvky na respitní péči, pečovatelskou službu či chráněné bydlení pro zdravotně postižené „adoptivní děti“ ve výši 181 826 Kč.

Patrony Dobrého skutku se staly takové osobnosti, jako je Jaromír Jágr, jeden z nejlepších světových hokejistů, nebo mluvčí bývalého prezidenta Václava Havla Ladislav Špaček. Na rok 2009 připravujeme další akce na podporu tohoto občanského sdružení. Mezi ně patří i veřejné sbírky prostřednictvím dárcovských SMS a pokladniček, které umožní přispět skutečně všem, kteří chtějí udělat dobrý skutek.

Další informace o Dobrém skutku a možnostech, jak dobrý skutek udělat, získáte na adrese www.dobrýskutek.cz.

■ Notwithstanding that people in the company Broker Consulting live up to the principle “He who does not strive after his happiness shall have none”, and on basis of it they made a decision to invest in their careers a maximum of their chances, we are aware of the fact that there are citizens in our society who have no possibilities to act up to this saying. There is a great many of those in the world, who do their maximum, but after all considering their handicaps, they can not get along without aid of others. Therefore, Broker Consulting, a.s. in cooperation with the Jágr Team, s. r. o. participated in establishing of an unincorporated association Good Deed in 2005. Since that time, it has been supporting activities of the unincorporated association by subsidizing overhead costs, leasing premises, provision of computing technologies and financial donations. The aid was provided to the total of 68 clients via the Good Deed in 2008, and Broker Consulting fulfilled the role of the key donator of the association as in previous years.

Broker Consulting also supported the charity event “Golf for the Good Deed” held in July 2008 in the Karlštejn Golf Resort. The action presented as “Heart Giving” took place in our Annual Conference with the earning transferred also to clients of this particular unincorporated association.

Fifteen of our coworkers decided to get engaged in the project the Good Deed Adoption in 2006. So, as foster parents sent financial contributions for the respiratory care, day care or protected housing for disabled “adoptive children” amounted to CZK 181,826 for the period of three years.

Personalities such as Jaromír Jágr, one of our best hockey players in the world, or the spokesperson of the ex-president Václav Havel, Mr. Ladislav Špaček, became patrons of the Good Deed.

We shall prepare other events to support this unincorporated association “Good Deed” in 2009. Among others, public collections via GSM donations and collection boxes enabling to contribute really to all who intend to do a good deed.

Other information about the Good Deed and options how to do a good deed see www.dobrýskutek.cz



VÝVOJ OBCHODU V ROCE 2008

Business development in 2008

■ KOMENTÁŘ OBCHODNÍHO ŘEDITELE

V roce 2008 jsme pokračovali v rozvoji obchodní sítě. Přes komplikovanou situaci na finančních trzích se nám podařilo dosáhnout meziročního nárůstu nového obchodu 32,2 %. Tohoto výsledku jsme dosáhli díky následujícím projektům:

- Zvýšení počtu konzultantů
- Efektivní zapracování konzultantů a manažerů
- Rozvoj sítě OK Finančních center
- Rozšíření analytického zázemí
- OK Finanční plán jako hlavní služba

■ Zvýšení počtu konzultantů

Klíčovým úkolem bylo zvýšení počtu spolupracovníků. Do procesu zapracování nám nastoupilo 1 439 nových pracovníků, což představuje nárůst 126,3 % proti předchozímu období. Takto úspěšný rozvoj obchodní sítě je způsoben tím, že práce v Broker Consulting je stále více vnímána jako atraktivní příležitost. Díky této zkušenosti se v obchodě realizují jak lidé z finančního sektoru, tak obchodníci a manažeři z jiných odvětví.

Na tomto výsledku se podílelo 131 pracovníků na manažerských pozicích.

■ Efektivní zapracování konzultantů a manažerů

Pro zapracování zvýšeného počtu nových spolupracovníků jsme připravili třístupňový vzdělávací systém. Ten umožňuje nováčkům získat potřebné know-how a zkušenosti kolegové se mohou díky kreditnímu systému dále zlepšovat.

Prvním stupněm je Finanční abeceda. Tento úvodní blok seminářů je určen pro nové konzultanty, kteří tak získají základy obchodních dovedností i potřebný rozsah informací a znalostí. Školení je zakončenou souhrnnou zkouškou, která obsahuje řešení případových studií.

■ COMMENTS OF THE SALES MANAGER

Our company went on with developing the business network in 2008. We succeeded in an achievement of the new business inter-annual growth by 32.2 %, even though there was such a complicated situation on financial markets. The results were achieved thanks to the following projects:

- Enhancement of the number of consultants
- Efficient consultants and managers' trainings
- Progress and development of OK Financial Centers
- Enlargement of analytical background
- OK Financial Plan as a key service

■ Increase in number of consultants

The key task identified was to enhance the number of coworkers. 1,439 new workers have entered the training process, which represents the 126.3 per cent growth contrary the previous period. Such a successful development of the business network was caused by the fact that the occupation in the company Broker Consulting shall constantly be perceived as an attractive opportunity. Due to this experience, both people from the financial sector, and businessmen and managers from other fields can find their employments in this specific area of finance.

131 workers in managing positions participated in the result.

■ Consultants and managers efficient training

A three-level instructional system of training and education was prepared to enable training of an enhanced number of new coworkers. It facilitates the recruits to gain necessary know how, and experienced colleagues can improve themselves thanks to the credit system.

The first level is the Financial ABC. It is an introductory sequence of seminars determined to new consultants who shall gain basics of business skills and a needed scope of information and knowledge. The training is completed by a comprehensive examination consisting the solution of case studies.

Druhým stupněm vzdělávacího systému je Finanční akademie. Tento model nadstavbového vzdělávání je určen pro zkušené odborníky. Je postaven na principech kreditního vzdělávání. Účastník si může vybrat z katalogu seminářů, který zahrnuje produktovou, dovednostní a rozvojovou řadu.

Třetím stupněm je Manažerská akademie, která systematicky připravuje uchazeče na dráhu manažerů. Vzdělávání manažerů je založeno na praktických zkušenostech přednášejících lektorů z řad úspěšných manažerů obchodních skupin a vedoucích pracovníků obchodu. Zapracování je efektivnější také díky tomu, že noví pracovníci, kteří splňují základní výkonová kritéria, dostávají k dispozici notebook a další benefity.

■ Rozvoj sítě OK Finančních center

V roce 2008 jsme otevřeli 15 reprezentativních klientských center. Tímto způsobem jsme se více přiblížili našim klientům, kteří byli zvyklí na kamenné pobočky pouze u jednotlivých finančních ústavů. OK Finanční centrum je místem, kde lidé komplexně řeší své finanční záležitosti. Jedinečnost OK Finančních center je dána:

- Propracovaným korporátním designem
- Umístěním v centrech měst nebo městských částí
- Atmosférou, kterou vytváří vysoce motivovaní pracovníci

The second level of the instructional system is the Financial Academy. This model of upgrade education is determined for skilled experts. It is built on principles of credit education. The participant can select from the catalogue of seminars covering the product, skills and development range.

The third level is the Management Academy that prepares applicants systematically for the managerial occupation. Managers' education is based on practical experience of lecturers giving the lecture originating from rows of successful managers of trading groups and business leaders. Their training becomes more efficient also thanks to the fact that new workers who meet elementary performance criteria have a laptop and other benefits at their disposal.

■ OK Financial Center Network Development

15 representative client centers were opened in 2008. Thus, we opened out to our clients who were used to stone affiliates only at individual financial institutions. The OK Financial Center is a place where people sort out their financial matters in a complex way. The exclusivity of OK Financial Centers is given by:

- A well-elaborated corporate design
- A location in centers of towns or city residential quarters
- An atmosphere formed by highly motivated workers



■ Rozšíření analytického zázemí

S rozvojem obchodní sítě výrazně vzrostla poptávka po silném analytickém zázemí, které pokryje požadavky našich konzultantů a jejich klientů. Z tohoto důvodu jsme v loňském roce vybudovali silné analytické oddělení. Pracovníci obchodu mohou využívat podpory metodika pro finanční plánování, investičního analytika, pojistného analytika a hypotečního centra. Naši analytici jsou citováni v tištěných médiích a komentují aktuální ekonomické události v televizních pořadech.

■ OK Finanční plán jako hlavní služba

Díky turbulencím na finančních trzích, které zesílily v druhé polovině roku 2008, došlo ke změně motivace klientů při řešení finančních otázek. Hlavním požadavkem klientů se stala jistota a bezpečí jejich úspor. Do problémů se dostaly největší světové finanční instituce. Tím se prakticky ukázalo, že řešit všechny finanční otázky prostřednictvím jedné finanční skupiny může způsobit škody, které mohou mít fatální důsledky pro celé rodiny.

OK Finanční plán se ukázal jako velmi poptávané řešení pro naše klienty. Klient prostřednictvím této služby diverzifikuje jak dle druhu aktiv, tak dle poskytovatele jednotlivých finančních produktů.

Dalším důležitým prvkem OK Finančního plánu je realokace a průměrování nákupní ceny pravidelných investic. Právě díky těmto koncepcím klient výrazně snižuje riziko při řešení finančních otázek.

■ Analytical Background Enlargement

The demand for a strong analytical background grew up distinctively with the development of the business network, which shall cover requirements of our consultants and their clients. For that reason, we set up a strong analytical department last year. Business workers can use the support of the financial planning methodologist, investment analyst, insurance analyst and the mortgage center. Our analytical workers are quoted in printed media and comment on the latest economical events in TV programs.

■ OK Financial Plan as a key service

Owing to turbulences on financial markets, which aggravated in the second half of 2008, clients' motivation changed to resolve financial questions. The main clients' request was oriented on security and safety of their savings. The global largest financial institutions got into crucial difficulties. In practice, the status showed that an effort to solve overall financial problems by means of a single financial group can cause damages, which can prove fatal consequences for whole families.

The OK Financial Plan has appeared to be a highly requested solution for our clients who are able to diversify both by the asset type, and by the supplier of particular financial products via this service.

Another important feature of the OK Financial Plan is a reallocation and average acquisition prices for regular investments. The client can markedly lower risks at sorting out the financial matters just thanks to such conceptions.

Softwarové řešení OK Finanční plán nám umožňuje zajistit, že klient dostane stejné navrhované řešení v jakékoli části České republiky. Tato standardizace přípravy řešení výrazně pomáhá zajištění kvality služeb, které poskytují konzultanti naší společnosti.

Díky úspěšné realizaci těchto projektů jsme si připravili solidní základ pro stabilní růst obchodu v dalších letech. Věříme, že v dalším období poroste poptávka po nezávislém finančním poradenství jak ze strany poskytovatelů produktů, tak ze strany koncových klientů.

Jsmo přesvědčeni, že klienti budou hledat informace a postupy, které jim zajistí větší jistotu pro jejich osobní finance. A to je to, co jim prostřednictvím OK Finančního plánu nabízí Broker Consulting.

Software solution of the OK Financial Plan enables us to secure that the client shall receive the identical proposed solution as in any other part of the Czech Republic. Such a standardization of preparations of the solution significantly assists to secure the quality of services, which are provided by our company consultants.

Due to a successful implementation of these projects we managed to prepare a respectable base for a stable growth of business in future years. We believe that the demand for independent financial consulting services will increase in future time, both at the side of products suppliers, and at the side of final clients.

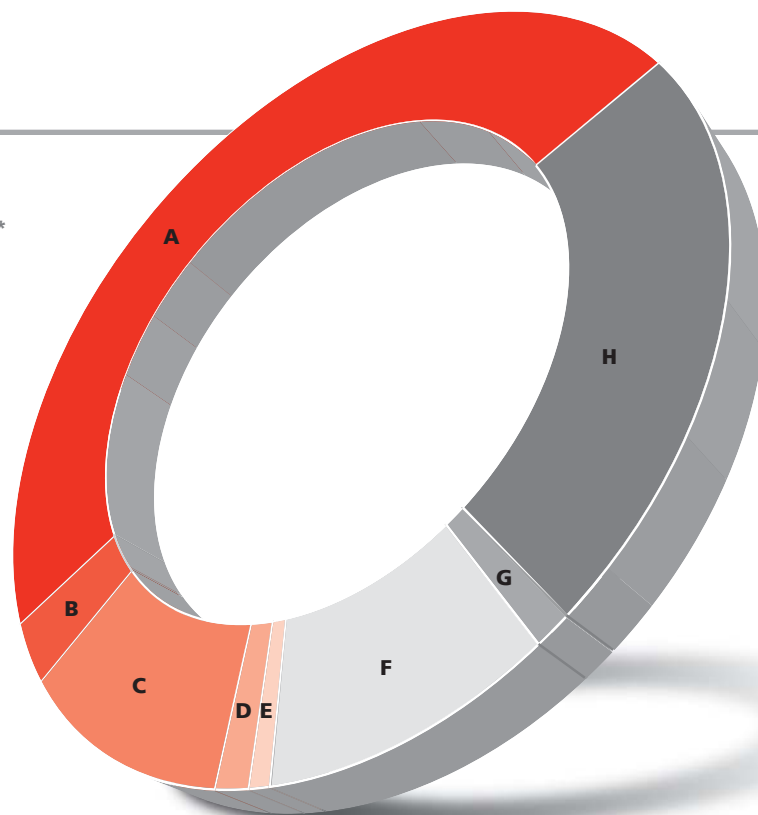
We are certain that clients will seek after information and procedures that would secure them a higher percentage of certainty for their personal finance. And that is exactly the thing offered by means of the OK Financial Plan generated by the company Broker Consulting.

Vilém Podliska

obchodní ředitel a místopředseda představenstva
Sales Manager and Deputy Chairman of the Board of Directors

■ **Struktura zprostředkovaného ročního obrátu v roce 2008 dle objemu prostředků***
Intermediary Annual Turnover Structure by the Financial Resources Volume in 2008*

		2008 (Kč/CZK)	
A	Hypoteční úvěry	1 229 525 000	Mortgage credits
B	Úvěry ze stavebního spoření	77 957 000	Building saving credit
C	Stavební spoření	262 734 000	Building saving
D	Penzijní připojištění	33 698 000	Pension insurance
E	Neživotní pojištění	18 582 000	General insurance
F	Investiční životní pojištění	230 784 000	Investment life insurance
G	Životní pojištění	31 378 000	Life insurance
H	Investice	508 687 000	Investments
CELKEM		2 393 347 008	TOTAL



* dle metodiky USF
*based on the methodology of the Union of Financial Advisers and Intermediaries, Czech Republic

EKONOMIKA SPOLEČNOSTI V ROCE 2008

Company economics in 2008

■ KOMENTÁŘ EKONOMICKÉHO ŘEDITELE

■ Informace o zásadních změnách

Společnost v průběhu roku 2008, stejně jako v předchozích letech, realizovala mnoho změn, které jsou vývojovými etapami směřujícími k dosažení dlouhodobých strategických cílů stanovených akcionáři a představenstvem. Nejbližším cílem je funkční holdingové uspořádání společností ve skupině a přechod k mezinárodním účetním standardům (IFRS) v rámci celého holdingu, a to k 01.01.2010.

V průběhu roku 2008 došlo k několika změnám základního kapitálu, jejichž výsledkem bylo zvýšení základního kapitálu v listopadu 2008 na hodnotu 100 910 448 Kč, a to převodem nerozděleného zisku minulých let do základního kapitálu a vložním ocenitelných práv do základního kapitálu. Základní kapitál je plně splacen.

V druhé polovině roku došlo k restrukturalizaci, a to prodejem obchodního podílu ve společnosti Broker Consulting, s.r.o. se sídlem Pribinova 25, Bratislava, Slovenská republika. Prodej byl realizován za cenu obvyklou, a to majoritnímu akcionáři Broker Consulting, a.s., Petru Hrubému. Tento prodej byl prvním krokem k začlenění slovenského Broker Consulting do holdingového uspořádání.

V červnu 2008 společnost koupila 100 % akcií obchodní společnosti Olymp2002, a.s., se sídlem Jiráskovo nám. 2, Plzeň, která má totožný předmět podnikání jako Broker Consulting, a.s. Cílem této akvizice bylo zvýšení tržního podílu skupiny Broker Consulting na trhu v České republice. S touto dceřinou společností nemá Broker Consulting, a.s. uzavřeno ovládací smlouvu ani smlouvu o rozdělení zisku.

V majetku Broker Consulting, a.s. nadále zůstává společnost Integrated Financial Services, s.r.o. se sídlem Jiráskovo nám. 2, Plzeň. S touto dceřinou společností nemá Broker Consulting, a.s. uzavřeno ovládací smlouvu ani smlouvu o rozdělení zisku. Tato společnost nevykonávala v roce 2007 žádnou činnost.

V únoru 2008 byl novým členem dozorčí rady jmenován Ing. Jiří Brabec.

Broker Consulting, a.s. je organizačně rozdělen na oddělení obchodní, správní a ekonomické.

V účetním období bylo dosaženo plánovaného čistého zisku společnosti.

■ COMMENTS OF THE ECONOMIC MANAGER

■ Information Key Changes

The company as in previous years implemented a great many of changes, which are certain development stages leading to an achievement of long-term strategic goals stipulated by shareholders and the Board of Directors in duration of 2008. The nearest goal is to set up a functional holding structure of companies within the group and the transition to international accounting standards (IFRS) in the framework of the holding as a complex, and that on the date 01.01.2010.

Several changes of the basic capital were made during 2008, which resulted in its increase in November 2008 and amounted to CZK 100,910,448, the retained earnings for the previous years was transferred into the basic capital as well as patents, royalties and similar rights. The basic capital was complexly refunded.

In the second half of the year a restructuring was generated on basis of the sale of the business share within the company Broker Consulting, s.r.o. registered at 25, Pribinova, Bratislava, Slovak Republic. The sale was implemented under the common price to the majority shareholder Broker Consulting, a.s., Mr. Petr Hrubý. This sale was the first step leading to an integration of the Slovak Broker Consulting, s.r.o. to the holding structure.

The company acquired 100 % of stocks of the business company Olymp2002, a.s. registered at 2, Jiráskovo Sq., Pilsen, in June 2008, which has the identical business subject as Broker Consulting, a.s. The goal of such an acquisition was to increase the market share of the Broker Consulting group in the territory of the Czech Republic. Broker Consulting, a.s. has not concluded any control contract, or any profit distribution contract with this subsidiary company.

The company Integrated Financial Services, s.r.o. registered at 2 Jiráskovo Sq., Pilsen, remained in 100 % possessions of the company Broker Consulting, a.s. The company has not concluded any control contract or any other profit distribution contract with this subsidiary company. This company did not perform any activities in 2008.

A new member of the Supervisory Board, Mr. Jiří Brabec, was appointed in February 2008.

In terms of the organizational structure, the company comprises the department of sales, administration and economics.

Scheduled net company profit was achieved in the accounting period.



■ **Obecné účetní zásady**

Způsoby oceňování, které společnost používala při sestavení účetní závěrky k 31.12.2008, jsou následující:

a) Dlouhodobý nehmotný majetek

Dlouhodobý nehmotný majetek se oceňuje v pořizovacích cenách, které obsahují cenu pořízení a náklady s pořízením související.

Dlouhodobý nehmotný majetek do 60 tis. Kč je účtován přímo do nákladů. Dlouhodobý nehmotný majetek nad 60 tis. Kč je odepisován v souladu s ustanovením zákona o účetnictví a zákona o daních z příjmů.

b) Dlouhodobý hmotný majetek

Dlouhodobý hmotný majetek se oceňuje v pořizovacích cenách, které obsahují cenu pořízení a náklady s pořízením související. Náklady na technické zhodnocení zvyšují jeho pořizovací cenu.

Daňové odpisy majetku jsou rovny odpisům účetním.

Dlouhodobý hmotný majetek do 40 tis. Kč je účtován přímo do nákladů. Dlouhodobý hmotný majetek nad 40 tis. Kč je odepisován v souladu s ustanovením zákona o účetnictví a zákona o daních z příjmu. Opravy a údržba se účtují do nákladů.

c) Ocenitelná práva

Nepeněžitý vklad oceněný znalcem, který byl vložen do základního kapitálu společnosti v ceně znalcem stanovené. Odpisy ocenitelných práv jsou pouze odpisy účetní a byly stanoveny na dobu 100 let.

d) Pohledávky

Pohledávky jsou oceňovány jmenovitou hodnotou. Společnost neevduje nevymahatelné nebo pochybné pohledávky, z toho důvodu nevytvářela oproti těmto pohledávkám opravné položky. Společnost vytvořila opravné položky na pohledávky, u nichž je předpoklad, že mají dlouhodobou vymahatelnost.

Nárůst pohledávek je dán nárůstem obrátu společnosti.

■ **Accounting Principles Generally**

Methods of appraisal, which the company used to apply at the process of the financial statement compiling on the date of 31.12.2008, are the following:

a) Long-term Intangible Assets

Long-term intangible assets are appraised by costs of acquisition comprising the cost of acquisition and costs related to the acquisition.

Long-term intangible assets amounted to CZK 60,000 are billed directly to the costs. The long-term intangible assets exceeding CZK 60,000 are depreciated in compliance with the provision of the Accounting Directives Law and the Income Tax Act.

b) Long-term Tangible Assets

Long-term tangible assets are appraised by costs of acquisition comprising the cost of acquisition and costs related to the acquisition. Costs applicable to the technical appraisal enhance its cost of acquisition.

Tax depreciations of possessions are identical with the book depreciations.

Long-term tangible assets amounted to CZK 40,000 are billed directly to the costs. The long-term tangible assets exceeding CZK 40,000 are depreciated in compliance with the Accounting Directives Law and the Income Tax Act. The repairs and maintenance is billed to the costs

c) Patents, Rights and Royalties

Non-monetary investment appraised by an expert witness that was invested in the basic capital of the company within the scope of the price stipulated by the expert witness. Depreciation of Patents, Rights and Royalties are specified as only the accounting depreciations and were determined by the company to the period of 100 years.

d) Receivables

Receivables are appraised by their nominal value. The company does not register any unenforceable or doubtful receivables; hence, it did not create any adjustments over these receivables. The company created adjustments for receivables, which are anticipated to be claimed within a long-term period.

The growth of receivables is equally given by the growth of the company turnover.

e) Finanční majetek

Krátkodobý finanční majetek tvoří ceniny, peníze v hotovosti a na bankovních účtech. Dlouhodobý finanční majetek tvoří majetkové účasti. Majetkové účasti s rozhodujícím a podstatným vlivem se oceňují pořizovací cenou.

f) Zásoby

Nakupované zásoby jsou oceněny ve skutečných pořizovacích cenách s použitím metody FIFO. Pořizovací cena zásob zahrnuje náklady na jejich pořízení včetně nákladů s pořízením souvisejících.

g) Vlastní kapitál

Základní kapitál společnosti je vykazován ve výši zapsané v obchodní rejstříku vedeném Krajským soudem v Plzni. Případné zvýšení nebo snížení základního kapitálu na základě rozhodnutí valné hromady, které by nebylo zapsáno v obchodním rejstříku, se vykazuje jako změny základního kapitálu. Vklady přesahující základní kapitál se vykazují jako emisní ážio. Ostatní kapitálové fondy společnost vytváří dle svého uvážení.

Společnost vytváří rezervní fond v souladu s obchodním zákoníkem v platném znění na základě rozhodnutí valné hromady. Rezervní fond může být použit výhradně na úhradu ztráty.

Akciová společnost je povinna vytvořit rezervní fond v roce, ve kterém poprvé dosáhne zisku, a to ve výši 20 % čistého zisku, ne však více než 10 % základního kapitálu. V dalších letech vytváří rezervní fond ve výši 5 % čistého zisku až do výše vytvoření 20 % základního kapitálu. Takto vytvořený zdroj lze použít pouze na úhradu případné ztráty.

h) Cizí zdroje

Dlouhodobé a krátkodobé závazky jsou vykazovány ve jmenovitých hodnotách. Stejně tak jsou ve jmenovitých hodnotách vykazovány krátkodobé i dlouhodobé úvěry.

Společnost vytváří zákonné rezervy ve smyslu zákona o rezervách a rezervy na ztráty v případech, kdy lze s vysokou mírou pravděpodobnosti stanovit titul, výši a termín plnění při dodržení věcné a časové souvislosti.

i) Finanční a operativní leasing

Společnost účtuje o najatém majetku tak, že zahrnuje leasingové splátky do nákladů. V případě finančního leasingu společnost aktivuje příslušnou hodnotu najatého majetku v době, kdy smlouva o nájmu končí a uplatňuje se možnost nákupu. Splátky nájemného hrazené předem se časově rozlišují.

e) Financial Assets

Short-term financial assets consist of valuables, currency in cash and on bank accounts. Long-term financial assets consist of equity participations. Equity participations with the dominance and substantial effect shall be appraised by the acquisition cost.

f) Inventories

Purchased inventories are appraised by the actual costs of acquisition with an application of the FIFO methods. The inventories' acquisition costs comprise of costs of acquisition including costs related to the acquisition.

g) Equity

The company basic capital is reported at the amount registered in the Commercial Register administered by the Regional Court in Pilsen. Potential increase or decrease of the core capital based on the decision of the Annual General Meeting, which would not be registered in the Commercial Register, is reported as changes of the basic capital. Equity investments exceeding the equity capital are recorded in the form of the capital surplus. Other capital funds are created by the company based on its own consideration.

The company creates the reserve fund in compliance with the Commercial Register as amended on basis of decisions of the Annual General Meeting. The reserve fund can be exploited merely to the payment of a potential loss.

The joint-stock company is obliged to create the reserve fund in the year, which it achieves its profit and that at the amount of 20 % of the net profit, though not exceeding more than 10 % of the basic capital. In other years, it creates the reserve fund at the amount of 5 % of the net profit up to 20 % of the basic capital created. The resources created in this way can be used only for the payment of a potential loss.

h) Liabilities

Long-term and short-term liabilities are reported in their nominal values. Short-term and long-term loans are reported in nominal values, as well.

The company creates the statutory reserves by course of the Reserves Act and reserves for the purpose of the loss in cases, when the title, amount and the fulfillment conditions can be determined with a high rate of probability under the conditions of meeting the subject and time coherence.

i) Financial and Operational Leasing

The company bills the leasehold assets in such a way that it enters the lease installments into the costs. In case of the financial leasing the company shall activate an appropriate value of the leasehold assets in the period when the lease contract terminates, and an option of the purchase is applied. Installments of the rent paid in advance shall be accrued.

j) Devizové operace

Majetek a závazky pořízené v cizí měně se oceňují v českých korunách s použitím kurzu vyhlášeného ČNB v den uskutečnění účetní operace. Realizované i nerealizované kurzové zisky a ztráty se účtují do nákladů nebo do výnosů běžného období.

k) Účtování výnosů a nákladů

Výnosy a náklady se účtují do období, s nímž věcně a časově souvisí, tj. časově rozlišené.

Výnosy za prodej zboží jsou tvořeny ze 100 % prodejem reklamních předmětů označených logem společnosti.

Výnosy z hlavní činnosti jsou tvořeny provizemi od finančních institucí za zprostředkování pojištění, investic, hypotečních úvěrů a stavebního spoření.

Společnost účtuje na vrub náklad tvorbu rezerv a opravných položek na krytí všech rizik, ztrát a znehodnocení, které jsou ke dni sestavení účetní závěrky známy.

l) Obrat a zisk společnosti, vlastní kapitál

Obrat z hlavní činnosti za účetní období roku 2008 vzrostl oproti předcházejícímu účetnímu období o 28,9 %

j) Foreign Exchange Operations

Property and liabilities acquired in the foreign currency are appraised in Czech Crowns by an application of the exchange rate declared by the Czech National Bank (CNB) on the date of the accounting operation implementation. Implemented and non-implemented exchange rate profits and losses are accounted to the costs or revenues of the current period.

k) Billing of Revenues and Costs

Revenues and costs are billed into the period they relate to in time and material, i.e. accrued.

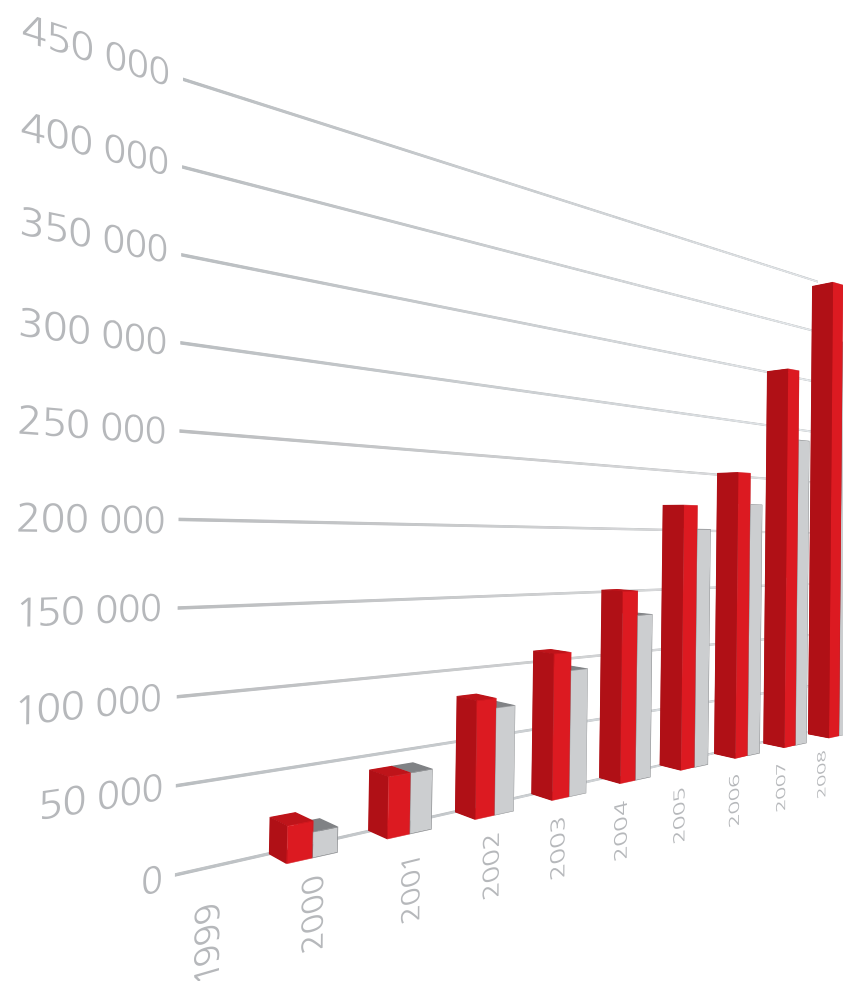
Revenues for the sales of goods are formed by 100 % of the sale of trade articles labeled by the company logo.

Revenues from main activities comprise of commissions received from financial institutions for intermediary of insurance, investments, mortgage credits and building savings.

The company bills to the debit costs related to the reserves creation and adjustments for the coverage of all risks, losses and devaluation, which are known on the date of the final accounts compilation.

l) Company Turnover and Profit, Basic Capital

The turnover arising from main activities went up compared to the previous accounting period by 28.9 % in the accounting period 2008.



■ VÝVOJ OBRATU A NÁKLADŮ SPOLEČNOSTI (v tis. Kč)
COMPANY COSTS AND TURNOVER DEVELOPMENT (ths. CZK)

- Obrat společnosti z hlavní činnosti (bez vlivu nedokončené výroby) v jednotlivých letech v tis. Kč
The company turnover arising from main activities (without the influence of the production in process) in individual years in ths. CZK
- Náklady společnosti v jednotlivých letech v tis. Kč
Company costs in individual years in ths. CZK.

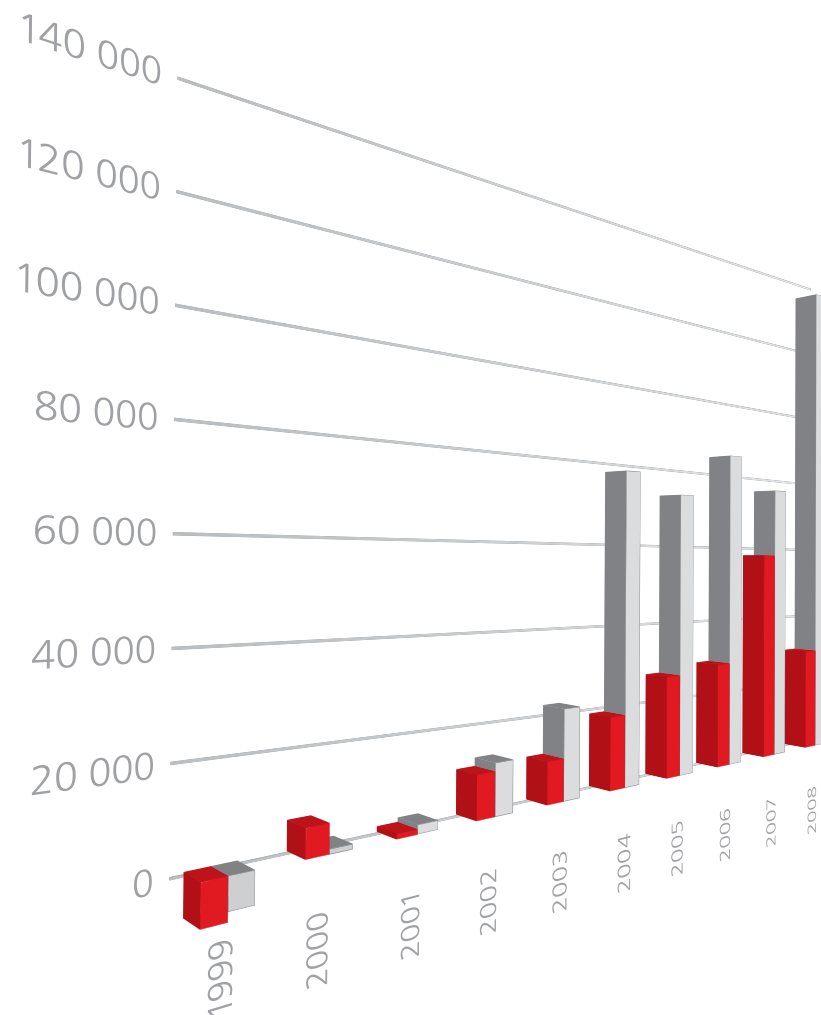
Čistý zisk v účetním období roku 2008 dosáhl za celé účetní období hodnoty 29 985 tis. Kč, což znamenalo pokles o 49 % oproti účetnímu období roku 2007. Hlavním důvodem bylo zvýšení nákladů souvisejících s podporou prodeje, zejména v oblasti lidských zdrojů a služeb, které se projeví ve zvýšení obrátu společnosti a zisku společnosti v následujících letech.

Hodnota vlastního kapitálu vykázala oproti účetnímu období roku 2007 nárůst o 79,6 %. Nárůst hodnoty vlastního kapitálu byl realizován vkladem ocenitelných práv do základního kapitálu, konkrétně vkladem ochranných známek, které společnost používá.

The net profit in the accounting period 2008 reached up to the amount of CZK 29,985 ths. in the whole accounting period, which represented the decrease of 49 % compared to the accounting period of the year 2007. The major reason was an increase of costs related to the sales support, especially in the area of Human Resources and Services, which will be registered in enhanced company turnover and profit in the following years.

The value of equity showed an increase of 79.6 % compared to the accounting period in 2007. The growth of the equity value was implemented by the input of patents, royalties and similar rights entered into the equity, specifically by entering the registered trademarks exploited by the company.

■ **VÝVOJ VLASTNÍHO KAPITÁLU A HOSPODÁŘSKÉHO VÝSLEDKU** (v tis. Kč)
DEVELOPMENT OF EQUITY AND ECONOMIC NET RESULT (ths. CZK)



■ Hospodářský výsledek (čistý) v tis. Kč
Economic result (net) in ths. CZK

■ Vývoj vlastního kapitálu v tis. Kč
Equity Development in ths. CZK

m) Dary

Společnost v účetním období roku 2008 poskytla dary v celkové hodnotě 1 261 250 Kč, přičemž nejvýznamnějším příjemcem bylo občanské sdružení Dobrý skutek. Tyto dary jsou určeny pro charitativní účely a pro zajištění činnosti občanského sdružení.

m) Donations

The company provided donations amounted to the total of CZK 1,261,250 in the accounting period 2008, whereas the most important receiver was preferably identified as the unincorporated association Good Deed. The donations are determined for charity purposes and to secure operational activities of the unincorporated association.

DLOUHODOBÝ MAJETEK**a) Dlouhodobý nehmotný majetek (tis. Kč)**

POŘIZOVACÍ CENA			
	Počáteční stav	Přírůstky	Konečný stav
Software	6 760	1 402	8 162
Ochranné známky	34 774	70 183	104 957
Ostatní DNM	404	179	1 583
Nedokončený NM	0	1 000	1 000
Celkem 2008	41 938	72 764	114 702
Celkem 2007	40 126	1 812	41 938

OPRÁVKY			
	Počáteční stav	Přírůstky	Konečný stav
Software	2 400	2 745	5 145
Ochranné známky	17 388	412	17 800
Ostatní DNM	243	142	385
Celkem 2008	20 031	3 299	23 330
Celkem 2007	14 844	5 187	20 031

b) Dlouhodobý hmotný majetek (tis. Kč)

POŘIZOVACÍ CENA				
	Počáteční stav	Přírůstky	Úbytky	Konečný stav
Budovy, haly, stavby	0	1 084	0	1 084
Stroje a zařízení	3 631	1 899	47	5 484
Drobný DHIM	508	0	0	508
Stroje a zařízení BCL	1 433	0	0	1 433
Drobný DHIM BCL	346	0	0	346
Jiný DHIM	0	633	0	633
Celkem 2008	5 919	3 616	47	9 488
Celkem 2007	6 570	690	1 342	5 919

OPRÁVKY				
	Počáteční stav	Přírůstky	Úbytky	Konečný stav
Budovy, haly, stavby	0	7	0	7
Stroje a zařízení	2 681	698	47	3 331
Drobný DHIM	508	0	0	508
Stroje a zařízení BCL	1 128	203	0	1 331
Drobný DHIM BCL	322	24	0	346
Celkem 2008	4 638	932	47	5 523
Celkem 2007	5 056	924	1 342	4 638





LONG-TERM ASSETS

a) Long-term intangible assets (ths. CZK)

ACQUISITION COST			
	Opening balance	Additions	Closing Balance
Software	6,760	1,402	8,162
Registered trademarks	34,774	70,183	104,957
Other long-term intangible assets	404	179	1,583
Intangible assets in process	0	1,000	1,000
Total 2008	41,938	72,764	114,702
Total 2007	40,126	1,812	41,938

ACCUMMULATED DEPRECIATIONS			
	Opening balance	Additions	Closing Balance
Software	2,400	2,745	5,145
Registered trademarks	17,388	412	17,800
Other long-term intangible assets	243	142	385
Total 2008	20,031	3,299	23,330
Total 2007	14,844	5,187	20,031

b) Long-term tangible assets (ths. CZK)

ACQUISITION COST				
	Opening balance	Additions	Decreases	Closing Balance
Buildings, assembly halls, constructions	0	1,084	0	1,084
Machinery and equipment	3,631	1,899	47	5,484
Small long-term tangible assets	508	0	0	508
Machinery and equipment of Broker Consulting	1,433	0	0	1,433
Small long-term tangible assets of Broker Consulting	346	0	0	346
Other long-term tangible assets	0	633	0	633
Total 2008	5,919	3,616	47	9,488
Total 2007	6,570	690	1,342	5,919

ACCUMMULATED DEPRECIATIONS				
	Opening balance	Additions	Decreases	Closing Balance
Buildings, assembly halls, constructions	0	7	0	7
Machinery and equipment	2,681	698	47	3,331
Small long-term tangible assets	508	0	0	508
Machinery and equipment of Broker Consulting	1,128	203	0	1,331
Small long-term tangible assets of Broker Consulting	322	24	0	346
Total 2008	4,638	932	47	5,523
Total 2007	5,056	924	1,342	4,638

■ Zásoby

Zásoby v hodnotě 3 462 tis. Kč jsou tvořeny výhradně reklamními předměty společnosti označenými jejím logem. Jedná se výhradně o zboží, které společnost prodává.

■ Pohledávky

Na nesplacené pohledávky, které jsou považovány za pochybné, byly v roce 2008 vytvořeny opravné položky na základě individuálního posouzení pohledávek po lhůtě splatnosti.

K 31.12.2008 činily pohledávky po lhůtě splatnosti delší než 30 dní 10 669 tis. Kč.

Opravné položky k pohledávkám vyjadřují přechodné snížení jejich jmenovité hodnoty. Zákonné opravné položky jsou tvořeny v souladu se zákonem o rezervách.

Nejvýznamnější část pohledávek tvoří pohledávky z obchodního styku, přičemž se jedná především o pohledávky za obchodními partnery z titulu hlavní podnikatelské činnosti společnosti. Zbývající část pohledávek je tvořena pohledávkou za státními institucemi, krátkodobě poskytnutými zálohami mandatářům společnosti ve výši 5 827 tis. Kč a zálohami poskytnutými dodavatelům energií, tepla, za pronájem reklamních ploch a kauce.

Jiné pohledávky v celkové výši 17 902 tis. Kč – jedná se především o poskytnuté půjčky podnikům ve skupině, související s expanzí do jiných zemí.

Společnost eviduje v rozvaze také zálohy na daň z příjmů právnických osob zaplacených v roce 2008 ve výši 17 481 tis. Kč.

■ Inventories

Inventories amounted to the value of CZK 3,462ths. comprise exclusively of company advertising articles labeled by its logo. It is entirely the article sold by the company.

■ Receivables

In terms of pending receivables considered as doubtful debts, adjustments were created on basis of individual receivables' assessment after the maturity date in 2008.

Pending receivables with the maturity date exceeding 30 days amounted to CZK 10,669 ths. on the date 31.12.2008.

Adjustments to receivables shall define the deferred increase of their nominal value. Legal adjustments are created in compliance with the Act on Reserves.

The most essential part of receivables comprises of receivables arisen from the business relations, whereas they are preferably business partners' receivables arisen from the main company activities. The remaining part of receivables comprises of receivables of the state institutions, short-term deposits provided to company mandatories amounted to CZK 5,827ths., and deposits provided to utility companies supplying powers, heat and for the leasing of advertisement space and cautions.

Other receivables amounted in total to CZK 17,902ths. – represent mostly the loans provided to companies incorporated within the group associated with their expansion to foreign countries. The company also registers deposits of income tax of legal entities paid in the balance sheet amounted to CZK 17,481ths. in 2008.

ZMĚNY NA ÚČTECH OPRAVNÝCH POLOŽEK (v tis. Kč)

	Zůstatek k 31.12.2007	Tvorba opravné položky	Zúčtování opravné položky	Zůstatek k 31.12.2008
Zákonné OP	0	1 128	0	1 128
Ostatní OP	1 024	0	1 024	0
Celkem	1 024	1 128	1 024	1 128

CHANGES ON ACCOUNTS OF ADJUSTMENTS (ths. CZK)

	Balance on 31.12.2007	Adjustment created	Adjustments billed	Balance on 31.12.2008
Legal adjustments	0	1,128	0	1,128
Other adjustments	1,024	0	1,024	0
Total	1,024	1,128	1,024	1,128

■ Ostatní aktiva

Ostatní aktiva jsou tvořena náklady příštích období, příjmy příštích období. Celková hodnota těchto ostatních aktiv činí 4 413 tis. Kč.

Celková výše finančních prostředků na běžných účtech společnosti činila 14 438 tis. Kč.

V rámci skupiny poskytla společnost Broker Consulting, a.s. úročený úvěr ve výši 8 000 tis. Kč.

■ Cizí zdroje

Z celkové hodnoty cizích zdrojů k 31.12.2008 ve výši 114 714 tis. Kč jsou nejvýznamnější částí závazky z obchodních vztahů ve výši 44 149 tis. Kč. Většinu z nich tvoří závazky vůči mandatařům za zprostředkovatelskou činnost za měsíc prosinec 2008 a tyto byly uhrazeny do konce následujícího měsíce, tj. ve splatnosti. Závazky vůči dodavatelům jsou hrazeny ve splatnosti.

Závazky vůči zaměstnancům ve výši 2 875 tis. Kč závazky ze sociálního zabezpečení a zdravotního pojištění ve výši 672 tis. Kč, vykazované k 31.12.2008, jsou ze zúčtování mezd za měsíc prosinec 2008 a byly ve splatnosti uhrazeny do konce měsíce následujícího.

Rezervy na daň z příjmů právnických osob činily k 31.12.2008 18 023 tis. Kč.

Jiné závazky ve výši 22 861 tis. Kč – jedná se o půjčku ve skupině související s expanzí společnosti.

Společnost čerpala k 31.12.2008 bankovní úvěry ve výši 12 737 tis. Kč.

BANKOVNÍ ÚVĚRY (v tis. Kč)

	Termín splatnosti	Čerpaná částka
Střednědobý úvěr	6/2009	8 000
Střednědobý úvěr	6/2012	4 737

■ Other assets

Other assets are formed by prepaid expenses and unbilled revenue. The total value of such other assets amounts to CZK 4,413ths.

The total amount of financial resources allocated in the company current accounts amounted to CZK 14,438ths.

Broker Consulting, a.s. has granted an interest-bearing credit at the amount of CZK 8,000ths within the group.

■ Liabilities

Out of the total value of external resources amounted to CZK 114,714ths. to the date 31.12.2008, the most significant part is formed by receivables originated from business relations reaching the total value of CZK 44,149ths. Most of them are represented by liabilities of company mandatories for intermediary activities executed in December 2008, and those were settled until the end of the following month, i.e. on the due date. Suppliers' liabilities are settled within the period of their maturity.

Liabilities applicable to employees amounted to CZK 2,875, social security and health insurance liabilities amounted to CZK 672ths. and reported on the date 31.12.2008 originated from the payroll billing per December 2008, and were settled until the end of the following month within their maturity period.

Reserves for income tax of legal entities amounted to CZK 18,023ths. on the date 31.12.2008.

Other liabilities amounted to CZK 22,861ths. – it represents the loan arranged within the group related to dedicated to the corporate expansion.

The company drew the bank loans at the amount of CZK 12,237ths. on the date 31.12.2008.

BANK LOANS (ths. CZK)

	Due date	Amount drawn
Intermediate Loan	6/2009	8,000
Intermediate Loan	6/2012	4,737

■ Daň z příjmů

Společnost v roce 2008 zaúčtovala rezervu na daň z příjmů ve výši 18 023 tis. Kč jako předpokládaný odhad daňové povinnosti za rok 2008. Důvodem zaúčtování této rezervy je, že účetní jednotka sestavuje účetní závěrku před sestavením řádného daňového přiznání. Rezerva na daň z příjmů je v rozvaze vykazována jako nekompensovaná o zaplacené zálohy na daň z příjmů, které jsou vykazovány v krátkodobých pohledávkách.

Společnost vykázala v roce 2008 poprvé také odloženou daň. Její výpočet byl založen na závazkové metodě vycházející z rozvahového přístupu, tzn. že vzniká z přechodných rozdílů daňovou základnou a účetní hodnotou aktiv (popř. pasív). Celkově vykázaná odložená daň ve výši 429 tis. Kč byla účtována v roce 2008 částečně rozvahově (proti nerozdělenému zisku) a částečně na vrub nákladů.

■ Leasing

Společnost má najatý dlouhodobý majetek, o kterém neúčtuje na rozvahových účtech. Majetek společnosti najatý formou operativního leasingu k 31.12.2008 – nájemné v částce 2 975 tis. Kč.

Společnost nemá najatý majetek formou finančního leasingu.

■ Vývoj počtu zaměstnanců

Celkový počet zaměstnanců k 31.12.2008 činil 47 osob.

■ Podíly

Společnost má stoprocentní podíl v obchodní společnosti Integrated Financial Services, s.r.o., se sídlem Plzeň, Jiráskovo nám. 2. Tato společnost v roce 2008 nepodnikala. Základní kapitál společnosti je k 31.12.2008 ve výši 1 005 000 Kč. Tato společnost měla k 31.12.2008 hospodářský výsledek – zisk ve výši 188 873 Kč z titulu úroků z půjček.

■ Income tax

The company billed the reserve for income tax in amount of CZK 18,023ths. in the form of an anticipated assessment of the tax duty in 2008. The reason for billing such a reserve is that the accounting unit compiles the final accounts prior to the compilation of the regular tax report. The reserve for income tax shall be reported in the form of uncompensated reduced for income tax deposits paid, which are reported in short-term receivables.

The company showed the deferred tax for the first time in 2008. Its calculation was based on a method of obligation arising from the balance sheet attitude, i.e. it arises from interim differentials between the tax base and the asset accounting value (liabilities, respectively). Total deferred tax reported amounted to CZK 429ths., was accounted partially as the balance sheet item (opposite the undistributed profit) and partially to the debit of costs in 2008.

■ Leasing

The company contracts a long-term assets, which is not accounted in balance sheet accounts. The company assets contracted in the form of operational leasing to the date 31.12.2008 – the lease costs amount to CZK 2,975ths.

The company has not any assets leased in the form of the financial leasing.

■ Development of Number of Employees

Total number of employees aggregated 47 on the date 31.12.2008.

■ Shares

The company owns a hundred per cent share in the business company Integrated Financial Services, s.r.o., registered at 2, Jiráskovo Sq., Pilsen. This company was not engaged in any business activities in 2008. The company basic capital amounts to CZK 1,005,000 to the date 31.12.2008. The company reported the economic result on 31.12.2008 – profit of CZK 188,873 acquired from credits interests

Od roku 2008 má společnost stoprocentní podíl v obchodní společnosti Olymp2002, a.s. se sídlem Jiráskovo nám. 2, Plzeň. Výše základního kapitálu společnosti je k 31.12.2008 ve výši 2 000 000 Kč. Tato společnost měla k 31.12.2008 hospodářský výsledek – zisk ve výši 571 000 Kč.

■ Dozorčí rada

Předseda dozorčí rady – Martin Hrubý
Člen dozorčí rady – Ing. Jiří Brabec
Člen dozorčí rady – Mgr. Timm Šmehlík

■ Údaje o odpovědných osobách

Osoba odpovědná za účetní závěrku:
Ing. Pavel Matoušek
ekonomický ředitel a člen představenstva

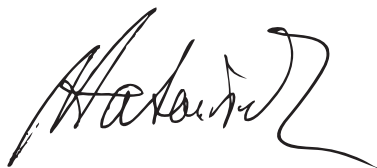
Osoba odpovědná za ověření účetní závěrky – HZ Plzeň spol. s.r.o., č. osvědčení 219:
Ing. Michael Ledvína
auditor, č. osvědčení 1375

Osoba odpovědná za zpracování daňového přiznání:
Ing. Juliána Matoušková
daňový poradce, č. osvědčení 4134

■ Čestné prohlášení

Čestně prohlašuji, že údaje uvedené v této výroční zprávě odpovídají skutečnosti a žádné okolnosti a skutečnosti, které by mohly ovlivnit správné posouzení společnosti, nebyly opomenuty nebo zkresleny.

V Plzni dne 15.06.2009



Ing. Pavel Matoušek

ekonomický ředitel a člen představenstva
Economic Manager, Member of the Board of Directors

Since 2008, the company owns a hundred per cent share in the business company Olymp2002, a.s. registered at 2, Jiráskovo Sq., Pilsen. The company basic capital amounts to CZK 2,000,000 on the date 31.12.2008. The company reported the economic result on 31.12.2008 – the profit of CZK 571,000.

■ Supervisory Board

Chairman of the Supervisory Board – Martin Hrubý
Member of the Supervisory Board – Ing. Jiří Brabec
Member of the Supervisory Board – Mgr. Timm Šmehlík

■ Data on Responsible Persons

Person responsible for the financial statement:
Ing. Pavel Matoušek
Economical Manager and the Member of Board of Directors:

Person responsible for the financial statement verification: - HZ Plzeň spol. s.r.o., License No. 219:
Ing. Michael Ledvína
Auditor, License No. 1375

Person responsible for the tax report processing:
Ing. Juliána Matoušková
Tax Adviser, License No. 4134

■ Statutory Declaration

I faithfully declare that data stated in the particular Annual Report correspond to facts and no circumstances and matters, which could have an impact on an appropriate assessment of the company, were not left out of consideration, or misrepresented.

Pilsen, dated on 15.06.2009

VÝKAZ ZISKU A ZTRÁTY

VÝKAZ ZISKU A ZTRÁTY

Označení a	TEXT b	Skutečnost v účetním období	
		běžném 1	*minulém 2
I.	Tržby za prodej zboží	2 354	988
A.	Náklady vynaložené na prodané zboží	3 413	930
+	Obchodní marže	- 1 059	58
II.	Výkony	444 608	254 014
II.1	Tržby za prodej vlastních výrobků a služeb	444 608	254 014
B.	Výkonová spotřeba	349 546	187 579
B.1	Spotřeba materiálu a energie	5 044	2 334
B.2	Služby	344 502	185 245
+	Přidaná hodnota	94 003	66 493
C.	Osobní náklady	42 371	9 549
C.1	Mzdové náklady	13 306	6 742
C.2	Odměny členům orgánů společnosti a družstva	22 865	120
C.3	Náklady na sociální zabezpečení a zdrav. pojištění	4 880	2 034
C.4	Sociální náklady	1 320	653
D.	Daně a poplatky	96	38
E.	Odpisy dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku	4 203	6 110
III.	Tržby z prodeje dlouhodobého majetku a materiálu	0	94
III.1	Tržby z prodeje dlouhodobého majetku	0	94
F.	Zůstatková cena prodaného dlouh. majet. a mater.	30	0

*Údaje ve sloupci „minulé období“ jsou uvedeny pouze za období květen 2007 až prosinec 2007. K 31.03.2007 byla provedena restrukturalizace skupiny Broker Consulting, v jejímž důsledku byla splněna povinnost realizace auditované mimořádné účetní závěrky k 30.04.2007. Následující vykazované období tedy bylo od 01.05.2007 do 31.12.2007.

Označení a	TEXT b	Skutečnost v účetním období	
		běžném 1	*minulém 2
F.1	Zůstatková cena prodaného dlouhodobého majetku	30	0
G.	Změna stavu rezerv a opr. pol. v provozní oblasti a kompl. nákladů příštích období	858	- 105
IV.	Ostatní provozní výnosy	14 599	18 016
H.	Ostatní provozní náklady	12 457	4 046
*.	Provozní výsledek hospodaření	48 587	64 965
VI.	Tržby z prodeje cenných papírů a podílů	79	0
J.	Prodané cenné papíry a podíly	765	0
X.	Výnosové úroky	1 068	306
N.	Nákladové úroky	721	323
XI.	Ostatní finanční výnosy	6	0
O.	Ostatní finanční náklady	313	121
*.	Finanční výsledek hospodaření	- 646	- 138
Q.	Daň z příjmů za běžnou činnost	17 956	15 310
Q.1	- splatná	18 023	15 310
Q.2	- odložená	- 67	0
**.	Výsledek hospodaření za běžnou činnost	29 985	49 517
***.	Výsledek hospodaření za účetní období	29 985	49 517
****.	Výsledek hospodaření před zdaněním	47 941	64 827

INCOME STATEMENT

INCOME STATEMENT			
Indication a	TEXT b	Status per accounting period	
		Current 1	*Past 2
I.	Revenue from sale of goods	2,354	988
A.	Costs of goods sold	3,413	930
+	Gross margin	- 1,059	58
II.	Production	444,608	254,014
II.1	Revenue from sale of finished products and services	444,608	254,014
B.	Production related consumption	349,546	187,579
B.1	Consumption of material and energy	5,044	2,334
B.2	Services	344,502	185,245
+	Value added	94,003	66,493
C.	Personnel expenses	42,371	9,549
C.1	Vages and salaries	13,306	6,742
C.2	Bonuses to members of company or cooperation bodies	22,865	120
C.3	Social security and health insurance	4,880	2,034
C.4	Other social costs	1,320	653
D.	Taxes and charges	96	38
E.	Amortization and depreciation of intangible and tangible fixed assets	4,203	6,110
III.	Revenue from sale of intangible and tangible fixed assets and materials	0	94
III.1	Revenue from sale of intangible and tangible fixed assets	0	94
F.	Net book value of intangible and tangible fixed assets and materials sold	30	0

Indication a	TEXT b	Status per accounting period	
		Current 1	*Past 2
F.1	Net book value of intangible and tangible fixed assets sold	30	0
G.	Change in reserves and provisions relating to operations and in prepaid expenses (specific-purpose expenses)	858	- 105
IV.	Other operating revenues	14,599	18,016
H.	Other operating expenses	12,457	4,046
*.	Profit or loss on operating activities	48,587	64,965
VI.	Revenue from sale of securities and interests	79	0
J.	Securities and interests sold	765	0
X.	Interest income	1,068	306
N.	Interest expense	721	323
XI.	Other finance income	6	0
O.	Other finance costs	313	121
*.	Profit or loss on financial activities	- 646	- 138
Q.	Tax on profit or loss on ordinary activities	17,956	15,310
Q.1	- Due	18,023	15,310
Q.2	- Deferred	- 67	0
**.	Profit or loss on ordinary activities after taxation	29,985	49,517
***.	Profit or loss for the year	29,985	49,517
****.	Profit or loss before taxation	47,941	64,827

*Data indicated in the column "Past Accounting Period" represents only the period of May 2007 to December 2007. Restructuring of the Broker Consulting Group was implemented on the date 31.3.2007 as a result of a duty fulfilled in the form of Audited Extraordinary Financial Statement on 30.04.2007. Accordingly, the subsequent declared period started from 01.05.2007 to 31.12.2007.

ROZVAHA/AKTIVA

BALANCE SHEET/ASSETS

ROZVAHA V PLNÉM ROZSAHU

Označení a	AKTIVA b	Běžné účetní období			Minulé úč. období
		Brutto 1	Korekce 2	Netto 3	Netto 4
	AKTIVA CELKEM	279 582	- 29 981	249 601	151 998
B.	Dlouhodobý majetek	151 017	- 28 853	122 164	43 971
B.I.	Dlouhodobý nehmotný majetek	114 702	- 23 330	91 372	21 908
B.I.3	Software	8 162	- 5 145	3 017	4 360
B.I.4	Ocenitelná práva	104 957	- 17 800	87 157	17 387
B.I.6	Jiný dlouhodobý nehmotný majetek	583	- 385	198	161
B.I.7	Nedokončený dlouhodobý nehmotný majetek	1 000	0	1 000	0
B.II.	Dlouhodobý hmotný majetek	9 488	- 5 523	3 965	1 281
B.II.2	Stavby	1 084	- 7	1 077	0
B.II.3	Samostatné movité věci a soubory movitých věcí	7 771	- 5 516	2 255	1 281
B.II.6	Jiný dlouhodobý hmotný majetek	633	0	633	0
B.III.	Dlouhodobý finanční majetek	26 827	0	26 827	20 782
B.III.1	Podíly v ovládaných a řízených osobách	26 827	0	26 827	20 782
C.	Oběžná aktiva	124 152	- 1 128	123 024	106 984
C. I.	Zásoby	3 462	0	3 462	1 839
C.I.5	Zboží	3 462	0	3 462	1 839
C.III.	Krátkodobé pohledávky	106 156	- 1 128	105 028	76 358
C.III.1	Pohledávky z obchodních vztahů	62 196	- 1 128	61 068	58 007
C.III.6	Stát – daňové pohledávky	18 080	0	18 080	423
C.III.7	Krátkodobé poskytnuté zálohy	5 827	0	5 827	1 487
C.III.8	Dohadné účty aktivní	2 151	0	2 151	0
C.III.9	Jiné pohledávky	17 902	0	17 902	16 441
C.IV.	Krátkodobý finanční majetek	14 534	0	14 534	28 787
C.IV.1	Peníze	96	0	96	585
C.IV.2	Účty v bankách	14 438	0	14 438	28 202
D.I.	Časové rozlišení	4 413	0	4 413	1 043
D.I.1	Náklady příštích období	985	0	985	602
D.I.3	Příjmy příštích období	3 428	0	3 428	441

BALANCE SHEET/ASSETS

Indication a	ASSETS b	Current accounting period			Past acc. per.
		Gross 1	Adjustment 2	Net 3	Net 4
	TOTAL ASSETS	279,582	- 29,981	249,601	151,998
B.	Fixed assets	151,017	- 28,853	122,164	43,971
B.I.	Intangible assets	114,702	- 23,330	91,372	21,908
B.I.3	Software	8,162	- 5,145	3,017	4,360
B.I.4	Patents, royalties and similar rights	104,957	- 17,800	87,157	17,387
B.I.6	Other intangible assets	583	- 385	198	161
B.I.7	Intangible assets in progress	1,000	0	1,000	0
B.II.	Tangible assets	9,488	- 5,523	3,965	1,281
B.II.2	Constructions	1,084	- 7	1,077	0
B.II.3	Separate movable items and groups of movable items	7,771	- 5,516	2,255	1,281
B.II.6	Other tangible assets	633	0	633	0
B.III.	Financial investmens	26,827	0	26,827	20,782
B.III.1	Subsidiaries	26,827	0	26,827	20,782
C.	Current assets	124,152	- 1,128	123,024	106,984
C. I.	Inventory	3,462	0	3,462	1,839
C.I.5	Goods	3,462	0	3,462	1,839
C.III.	Short-term receivables	106,156	- 1,128	105,028	76,358
C.III.1	Trade receivables	62,196	- 1,128	61,068	58,007
C.III.6	Due from government - tax receivables	18,080	0	18,080	423
C.III.7	Short-term advances granted	5,827	0	5,827	1,487
C.III.8	Unbilled revenue	2,151	0	2,151	0
C.III.9	Other receivables	17,902	0	17,902	16,441
C.IV.	Short-term financial assets	14,534	0	14,534	28,787
C.IV.1	Cash	96	0	96	585
C.IV.2	Bank accounts	14,438	0	14,438	28,202
D.I.	Accruet assets and deferred liabilities	4,413	0	4,413	1,043
D.I.1	Prepaid expenses	985	0	985	602
D.I.3	Unbilled revenue	3,428	0	3,428	441

ROZVAHA/PASIVA

Označení a	PASIVA b	Stav v běžném účetním období 5	Stav v minulém účetním období 6
	PASIVA CELKEM	249 601	151 998
A.	Vlastní kapitál	134 887	75 108
A.I.	Základní kapitál	100 910	2 075
A.I.1	Základní kapitál	100 910	2 075
A.II.	Kapitálové fondy	1	27
A.II.1	Emisní ážio	1	0
A.II.3	Oceňovací rozdíly z přecenění majetku a závazků	0	27
A.III.	Rezervní fondy, nedělitelný fond a o. fondy ze zisku	3 459	983
A.III.1	Zákonný rezervní fond/Nedělitelný fond	3 459	983
A.IV.	Výsledek hospodaření minulých let	532	22 506
A.IV.1	Nerozdělený zisk minulých let	532	22 506
A.V.	Výsledek hospodaření běžného účetního období (+,-) (řádek *** výkazu zisku a ztráty)	29 985	49 517
B.	Cizí zdroje	114 714	76 356
B.I.	Rezervy	18 023	0
B.I.3	Rezerva na daň z příjmů	18 023	0
B.II.	Dlouhodobé závazky	10 112	0
B.II.2	Závazky – ovládající a řídicí osoba	8 633	0
B.II.9	Jiné závazky	1 050	0
B.II.10	Odložený daňový závazek	429	0
B.III.	Krátkodobé závazky	73 842	68 356
B.III.1	Závazky z obchodních vztahů	44 149	42 692
B.III.4	Závazky ke společníkům, čl. družstva a úč. sdružení	0	11
B.III.5	Závazky k zaměstnancům	2 875	584
B.III.6	Závazky ze sociálního zabezpečení a zdr. pojištění	672	369
B.III.7	Stát – daňové závazky a dotace	403	5 185
B.III.8	Krátkodobé přijaté zálohy	832	5
B.III.10	Dohadné účty pasivní	2 050	221
B.III.11	Jiné závazky	22 861	19 289
B.IV.	Bankovní úvěry a výpomoci	12 737	8 000
B.IV.1	Bankovní úvěry dlouhodobé	4 737	8 000
B.IV.2	Krátkodobé bankovní úvěry	8 000	0
C.I.	Časové rozlišení	0	534
C.I.1	Výdaje příštích období	0	534

BALANCE SHEET/EQUITY & LIABILITIES

Indication a	EQUITY & LIABILITIES b	Current account- ing period status 5	Status of past acc.per. 6
	TOTAL EQUITY & LIABILITIES	249,601	151,998
A.	Equity	134,887	75,108
A.I.	Basic capital	100,910	2,075
A.I.1	Registered capital	100,910	2,075
A.II.	Capital funds	1	27
A.II.1	Share premium (agio)	1	0
A.II.3	Gain or loss on revaluation of assets and liabilities	0	27
A.III.	Reserve funds, (indivisible fund) and other funds created from profit	3,459	983
A.III.1	Legal reserve fund/Indivisible fund	3,459	983
A.IV.	Profit (loss) for the previous years	532	22,506
A.IV.1	Retained earnings for the previous years	532	22,506
A.V.	Profit (loss) for the year	29,985	49,517
B.	Liabilities	114,714	76,356
B.I.	Reserves	18,023	0
B.I.3	Reserve for corporate income tax	18,023	0
B.II.	Long-term liabilities	10,112	0
B.II.2	Liabilities to group companies with majority control	8,633	0
B.II.9	Other liabilities	1,050	0
B.II.10	Deferred tax liabilities	429	0
B.III.	Current liabilities	73,842	68,356
B.III.1	Trade payables	44,149	42,692
B.III.4	Liabilities to partners, co-operative members and participants in association	0	11
B.III.5	Liabilities to employees	2 875	584
B.III.6	Liabilities arising from social security and health insurance	672	369
B.III.7	Due to government - taxes and subsidies	403	5,185
B.III.8	Advances received	832	5
B.III.10	Unbilled deliveries	2,050	221
B.III.11	Other liabilities	22,861	19,289
B.IV.	Bank loans and borrowings	12,737	8,000
B.IV.1	Long-term bank loans	4,737	8,000
B.IV.2	Short-term bank loans	8,000	0
C.I.	Accrued liabilities and deferred assec	0	534
C.I.1	Accruals	0	534

ZPRÁVA NEZÁVISLÉHO AUDITORA

■ Příjemce zprávy

Název: Broker Consulting, a.s.
Sídlo: Plzeň, Jiráskovo náměstí 2
IČO: 25221736
Právní forma: akciová společnost

■ Zpráva o účetní závěrce

Ověřili jsme přiloženou účetní závěrku společnosti, tj. rozvahu k rozvahovému dni 31.12.2008, výkaz zisku a ztráty, přehled o změnách vlastního kapitálu a přehled o peněžních tocích za účetní období roku 2008, a přílohu této účetní závěrky, včetně popisu použitých účetních metod. Údaje o společnosti včetně předmětu činnosti jsou uvedeny v příloze této účetní závěrky.

■ Odpovědnost statutárního orgánu účetní jednotky za účetní závěrku

Za sestavení a věrné zobrazení účetní závěrky v souladu s českými účetními předpisy odpovídá statutární orgán společnosti. Součástí této odpovědnosti je navrhnout, zavést a zajistit vnitřní kontroly nad sestavováním a věrným zobrazením účetní závěrky tak, aby neobsahovala významné nesprávnosti způsobené podvodem nebo chybou, zvolit a uplatňovat vhodné účetní metody a provádět v dané situaci přiměřené účetní odhady.

■ Odpovědnost auditora

Naší úlohou je vydat na základě provedeného auditu výrok k této účetní závěrce. Audit jsme provedli v souladu se zákonem o auditorech, Mezinárodními auditorskými standardy a souvisejícími aplikačními doložkami Komory auditorů České republiky. V souladu s těmito předpisy jsme povinni dodržovat etické normy a naplánovat a provést audit tak, abychom získali přiměřenou jistotu, že účetní závěrka neobsahuje významné nesprávnosti. Audit zahrnuje provedení auditorských postupů, jejichž cílem je získat důkazní informace o částkách a skutečnostech uvedených v účetní závěrce. Výběr auditorských postupů závisí na úsudku auditora, včetně posouzení rizik, že účetní závěrka obsahuje významné nesprávnosti způsobené podvodem nebo chybou. Při posuzování těchto rizik auditor přihlídně k vnitřním kontrolám, které jsou relevantní pro sestavení a věrné zobrazení účetní závěrky. Cílem posouzení vnitřních kontrol je navrhnout vhodné auditorské postupy, nikoli vyjádřit se k účinnosti vnitřních kontrol. Audit též zahrnuje posouzení vhodnosti použitých účetních metod, přiměřenosti účetních odhadů provedených vedením i posouzení celkové prezentace účetní závěrky.

Domníváme se, že získané důkazní informace tvoří dostatečný a vhodný základ pro vyjádření výroku

bez výhrad.

■ Výrok auditora

Podle našeho názoru účetní závěrka podává věrný a poctivý obraz aktiv, pasiv a finanční situace společnosti Broker Consulting, a.s. k 31.12.2008, nákladů, výnosů a výsledku jejího hospodaření za rok 2008 v souladu s českými účetními předpisy.

V Plzni dne 24.4.2009

Ing. Michael Ledvina
osvědčení o zápisu do seznamu
seznamu auditorů č. 1375



HZ Plzeň, spol. s r.o.
Nepomucká 10, Plzeň
osvědčení o zápisu do seznamu
auditorských společností č. 219

INDEPENDENT AUDITOR'S REPORT

■ Receiver of the Report

Name: Broker Consulting, a.s.
Address: 2, Jiráskovo Sq., Pilsen
Company ID: 25221736
Legal Status: Joint-stock company

■ Financial Statement Report

We verified the enclosed Financial Statement of the company, i.e. the Balance Sheet as of 31.12.2008, Profit and Loss Statement, the review of the net worth and the review of cash flows within the fiscal period of 2008, and the Supplement of the Financial Statement including the description of accounting methods applied. The company data inclusive of the corporate subject of activities shall be stated in the Supplement of the Financial Statement.

■ Responsibility of the Statutory Body of the Accounting Unit for the Financial Statement

The Statutory Body of the company is responsible for the assembly and the close copy of the Financial Statement in compliance with the Czech accounting regulations. An integrated part of such a responsibility is to propose, implement and secure internal observance of the process of assembly and the close indication of the Financial Statement in order not to comprise any considerable inaccuracies caused by a fraud or a default, to select and apply suitable accounting methods and to execute adequate accounting assessments in the given situation.

■ Auditor's Responsibility

Our task is to issue the verdict related to this particular Financial Statement on basis of executed audit. The audit was executed in compliance with the Auditor's Act, International Auditing Standards and related application clauses of the Chamber of Auditors of the Czech Republic. We undertake to observe ethic standards and to schedule and execute the audit in such a way to gain an adequate certainty that the Financial Statement shall not comprise any considerable inaccuracies in compliance with these regulations. The audit shall consist of auditing procedures executed with the aim to gain evidentiary information on amounts and facts stated in the Financial Statement. The selection of auditing procedures depends on the Auditor's discretion including risks assessment in order to assure that the Financial Statement shall not contain any considerable inaccuracies caused by a fraud or a default. At the process of such risks assessment, the Auditor shall have a respect to internal inspections relevant to the Financial Statement assembly and close indication. The targeted assessment of internal inspections is to propose appropriate auditing procedures not only to declare in terms of the internal inspections' efficiency. The audit shall also comprise an assessment of the complex presentation of the Financial Statement.

We shall conceive that gained evidentiary information compose a satisfactory and appropriate base to declare the verdict

without restrictions.

■ Auditor's Verdict

In our opinion, this particular financial statement shall represent a trustworthy and fair image of assets, liabilities and the financial situation of the company Broker Consulting, a.s. on 31.12.2008, costs, revenues and economic result for the period of 2008 conformably to the Czech accounting regulations.

Pilsen, dated on 24.4.2009

Ing. Michael Ledvina
Certificate of Incorporation into the
Register of Auditors No. 1375



HZ Plzeň, spol. s r.o.
Nepomucká 10, Plzeň
Certificate of Incorporation into the Register
of Auditing Companies No. 219



OBCHODNÍ PARTNEŘI SPOLEČNOSTI

Company business partners

- Oddělení analýz Broker Consulting ve spolupráci se zemskými a regionálními řediteli provádí trvalý monitoring finančního trhu, jeho subjektů i jednotlivých finančních produktů. Klientům doporučujeme takové finanční programy, které splňují základní kritéria, jako je jistota, výnos a celková dlouhodobá výhodnost. Obchodní filozofie všech spolupracujících partnerů musí být v souladu s posláním a strategickými cíli Broker Consulting.

Posuzujeme nejen aktuální hospodářský výsledek finančních institucí, ale také jejich historii a aktuální trendy v přístupu ke klientům. V neposlední řadě je pro nás důležité, abychom se s partnery shodovali i v základních etických principech obchodu.

V roce 2008 jsme úzce spolupracovali s třinácti pojišťovnami, pěti penzijními fondy, čtyřmi stavebními spořitelny, deseti hypotečními bankami poskytujícími hypotéky a dalšími čtrnácti bankami a investičními společnostmi.

- Analytical department of the company Broker Consulting executes a sustained monitoring of the financial market, its subjects and individual financial products in cooperation with national and regional managers. Clients are recommended such financial programs, which meet principal criteria such as certainty, earning and the total long-term convenience. Business philosophy of all cooperating partners must always be in compliance with mission and strategic goals of Broker Consulting.

We shall evaluate not only the current economical results of financial institutions, but also their history and current trends applied in their attitude to customers. Last but not least, it is important for us to find a harmony with our partners in elementary ethical principles of business.

Our company closely cooperated with 13 insurance companies, 5 pension funds, 4 building and savings banks, 10 mortgage institutions supplying mortgages and 14 other banks and investment companies.

Pojišťovny | Insurance companies:

- Allianz pojišťovna, a.s.
- Česká podnikatelská pojišťovna, a.s., Vienna Insurance Group
- Česká pojišťovna a.s.
- ČSOB Pojišťovna, a.s., member of the ČSOB holding
- D.A.S. pojišťovna právní ochrany, a.s.
- Generali Pojišťovna a.s.
- Hasičská vzájemná pojišťovna, a.s.
- ING Životní pojišťovna N.V., pobočka pro Českou republiku / affiliated branch for the Czech Republic
- Kooperativa pojišťovna, a.s., Vienna Insurance Group
- Pojišťovna České spořitelny, a.s., Vienna Insurance Group
- PRVNÍ AMERICKO-ČESKÁ POJIŠŤOVNA, a.s.
- UNIQA pojišťovna, a.s.
- Skandia Lebensversicherung AG

Penzijní fondy | Pension funds:

- AXA penzijní fond a.s.
- ING Penzijní fond, a.s.
- Penzijní fond České pojišťovny, a.s.
- Penzijní fond České spořitelny, a.s.
- Penzijní fond Komerční banky, a.s.

Stavební spořitelny | Building and savings banks:

- Modrá pyramida stavební spořitelna, a.s.
- Raiffeisen stavební spořitelna a.s.
- Stavební spořitelna České spořitelny, a.s.
- Wüstenrot - stavební spořitelna a.s.

Banky poskytující hypotéky | Banks supplying mortgages:

- Česká spořitelna, a.s.
- Československá obchodní banka, a. s.
- Hypoteční banka, a.s.
- Komerční banka, a.s.
- LBBW Bank CZ, a.s.
- mBank (BRE Bank S.A., organizační složka podniku) / Corporate Organizational Unit
- Raiffeisenbank a.s.
- UniCredit Bank Czech Republic, a.s.
- Volksbank CZ, a.s.
- Wüstenrot hypoteční banka a.s.

Další banky a investiční společnosti | Other banks and investment companies:

- AIG Funds Central Europe
- BNP Paribas
- Conseq Investment Management, a.s.
- Constantia Privatbank AG
- C-QUADRAT Kapitalanlage AG
- ČP INVEST investiční společnost, a.s.
- Franklin Templeton Investments
- GE Money Bank, a.s.
- Home Credit a.s.
- HSBC Bank plc.
- ING Bank N.V.
- Investiční kapitálová společnost KB, a.s.
- PIONEER GLOBAL FUNDS DISTRIBUTOR, LTD.
- Pioneer investiční společnost, a.s.



REFERENCE SPOLEČNOSTI

Company reference

■ Firemní klientela

Na konci roku 2008 využívalo naše služby celkem 2 537 společností. Významné akciové společnosti či firmy střední a malé velikosti s Broker Consulting spolupracují především v oblasti správy zaměstnaneckých výhod a správy pojištění. Podíl firemních klientů a jejich zaměstnanců na obratu společnosti činil v roce 2008 10,1 %. Garantujeme firmám vysoce profesionální a individuální přístup s důrazem na ekonomický, sociální a personální přínos. Mezi společnostmi, které využívají naše služby, patří například:

IBM Global Services Delivery Center Czech Republic, s.r.o.
T-Mobile Czech Republic a.s.
Jan Becher - Karlovarská Becherovka, a.s.
ThyssenKrupp Výtahy, s.r.o.
AstraZeneca Czech Republic s.r.o.
TRW Volant a.s.
BDO Prima Audit, s. r.o.
B. Braun Medical s. r.o.

Jitona a.s.
PANFLEX, s.r.o.
Aroma Praha, a.s.
Pike Electronic spol. s r.o.
Licon Heat, s.r.o.
HBPO Czech, s.r.o.
Uniplast, s. r.o.
Český svaz chovatelů

AYS Placement and Workshops, s. r.o.
Daikin Industries Czech Republic s.r.o.
East Bohemian Airport a.s.
Geosan Group a.s.
KD Pragma, a.s.
METROPROJEKT Praha a.s.
Peguform Composites s.r.o.
a další / and others...

■ Privátní klientela

Za dobu své existence jsme poskytli naše služby více než dvěma stům tisícům klientů a do konce roku 2008 jsme jim zprostředkovali více než 310 000 smluv. Tato čísla potvrzují naše přesvědčení, že nejlepší referencí jsou spokojení zákazníci, kteří doporučují naše služby dalším klientům. Svými výsledky jsme se zařadili mezi nejvýznamnější společnosti v našem oboru na trhu v České republice, výrazně posílila naše sesterská společnost na Slovensku a úspěšně jsme zahájili svoji činnost v Maďarsku a Rumunsku.

■ Corporate Clientele

Our services were exploited by the total of 2,537 companies at the end of 2008. Distinguished medium and small-size companies or firms cooperate with Broker Consulting respectively within the field of fringe benefits and insurance administration. The share of corporate clients and their employees reached up to 10.1 % in terms of the company turnover in 2008. We shall guarantee our clients a highly professional and individual attitude with emphasis on economical, social and personal benefits. Among companies using our services are the following ones, such as:

■ Private Clients

We have provided our services to more than 200,000 clients and arranged more than 310,000 contracts for them till the end of 2008. These numbers confirm our confidence, which satisfied customers are the best references as they recommend our services to other customers. These results rank us among the top companies within our field of business on the market of the Czech Republic, our affiliated company in Slovakia has also distinctively strengthen, and we have started our business activities in Hungary and Romania with success.



KONTAKTNÍ INFORMACE

Contact information

CZ

Broker Consulting, a.s.

sídlo, centrála – **Plzeň**
Registered Office, Headquarters – Pilsen
Jiráskovo nám. 2
326 00 Plzeň
Tel.: +420 378 771 311
Fax: +420 377 010 504
E-mail: info@bcas.cz
www.bcas.cz

centrála – **Praha**
Headquarters – Prague
Evropská 136
160 12 Praha 6
Tel.: +420 255 709 056
Fax: +420 274 774 397
E-mail: info@bcas.cz
www.bcas.cz

Unie společností finančního zprostředkování a poradenství

Union of Financial Advisers and Intermediaries, Czech Republic

Španělská 2
120 00 Praha 2
Tel.: +420 731 537 207
E-mail: info@usfcr.cz
www.usfcr.cz

Občanské sdružení Dobrý skutek

Good Deed, the Unincorporated Association

Jiráskovo náměstí 2
326 00 Plzeň
Tel.: +420 731 537 205
E-mail: info@dobryskutek.cz
www.dobryskutek.cz

SK

Broker Consulting, a.s.

Pribinova 25, Tower 115
811 09 Bratislava
Tel.: +421 2 208 500 30
Fax: +421 2 208 500 37
E-mail: info@bcas.sk
www.bcas.sk

HU

Broker Consulting Zrt.

1071 Budapest, Peterdy u. 15.
Tel.: +36 1 413 3313
Fax: +36 1 413 3310
E-mail: info@brokerconsulting.hu
www.brokerconsulting.hu

RO

OK Consulting Broker de Asigurare S.A.

Sibiu, 550024, Bd. Victoriei no.37
Tel.: +40 369 561 248
Fax: +40 369 561 249
E-mail: office@bcas.ro
www.broker-consulting.ro

